



【外銀大手】トランザクションバンキング営業(VP) | 要英語

グローバルプラットフォームを活かして多彩なプロダクトを提案。

Job Information	
Recruiter Morgan McKinley	
Job ID 1551847	
Industry Bank, Trust Bank	
Company Type International Company	
Job Type Permanent Full-time	
Location Tokyo - 23 Wards	
Salary Negotiable, based on experience	
Refreshed July 14th, 2025 14:54	
General Requirements	
Minimum Experience Level Over 6 years	
Career Level Mid Career	
Minimum English Level Fluent	
Minimum Japanese Level Native	
Minimum Education Level Bachelor's Degree	
Visa Status Permission to work in Japan required	

Job Description

グローバルプラットフォームを活かし、海外とも連携して営業を進めていただきます。

トレジャリー、トレードファイナンス、為替(FX)など多彩なラインナップから日系大手やグローバル企業向けにカスタマイズ・ソリューションを提供します。

主な職務内容

- 新規顧客を開拓・獲得し、トレジャリー、トレードファイナンス、FXソリューションの収益拡大に貢献すること
- シニア・リレーションシップアドバイザーとして、日系大手や多国籍企業との信頼関係の構築
- 顧客ニーズに合わせたプロポーザル、ピッチ資料の作成、RFP対応の主導
- プロダクト間のクロスセルの推進
- 法人営業・商品部門・グローバルチームなどと連携し、ソリューションのデリバリーをフォローすること

- ポストディール・インプリメンテーションの調整など、顧客満足度を確保すること
- ポートフォリオの収益性の管理、リスク案件のエスカレーションやエグジット判断を行うこと

A global leader in financial services is seeking a **VP of Transaction Banking Sales** to drive client acquisition and revenue growth across **treasury, trade finance, and FX**. Based in Tokyo, this role is ideal for professionals who thrive in a dynamic environment and are passionate about providing **tailored banking solutions** to leading multinational and Japanese corporates.

Key Responsibilities

- Drive new client acquisition and revenue growth across treasury, trade, and FX products
- Serve as a senior relationship advisor to key corporate clients
- Develop and present customized proposals and lead RFP responses
- · Identify cross-sell opportunities to expand wallet share across transaction banking products
- · Collaborate with corporate banking, product, and global teams for seamless solution delivery
- · Oversee post-deal implementation and ensure high levels of client satisfaction
- · Monitor portfolio profitability and manage risk, including escalation or exit of underperforming relationships

Required Skills

必須条件 経験・資格::

- ・ 外銀・メガバンクや地銀でのキャッシュマネジメント、トレードファイナンス、またはトランザクションバンキング 営業経験(7~10年目安)
- グローバル企業向けの複雑なトレジャリーやトレードファイナンス案件をマネージした実績
- コーポレートトレジャリーの専門知識
- ソリューション営業における戦略的提案力

ソフトスキル:

- 優れたプレゼンテーション能力と対顧客対応スキル
- 営業に対する意欲、ビジネスセンス
- チームプレイヤー

語学力:

- 日本語:流暢
- 英語:上級ビジネス(必須)

歓迎条件

• キャッシュマネジメント営業経験

この求人がおすすめの理由

- 年収¥14,000,000~¥17,000,000+業績連動型ボーナス
- グローバルで評価される外資系金融機関での勤務
- 日系および多国籍企業との戦略的パートナーシップ構築に関与
- 日本市場における収益成長に直接貢献できるポジション
- 国際色豊かで協力的な職場環境でのキャリア成長

Required Skills and Qualifications Experience:

- 7-10 years in transaction banking, cash management, or trade finance sales
- · Proven success managing complex treasury and trade solutions for large corporates

Technical Skills:

· Strong understanding of corporate treasury operations and strategic solution selling

Soft Skills:

- · Excellent presentation, communication, and client engagement skills
- Ability to operate within cross-functional and cross-border teams

Language Requirements

- Japanese: Native or fluent (preferred)
- English: Fluent (required)

Preferred Skills & Qualifications

- Experience in global or regional banks handling transaction banking portfolios
- · Ability to create and deliver compelling client-facing materials and proposals
- Strong sales acumen and analytical skills in evaluating client potential and profitability

Why You'll Love Working Here

- Competitive compensation: ¥14M-¥17M with performance incentives
- Opportunity to work at a globally respected bank with local leadership
- Collaborate with top-tier clients and international deal teams
- · Contribute to strategic growth initiatives in the Japan market
- Work in a collaborative, diverse, and performance-driven environment

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実

績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。