CareerCross by JAC Recruitment

Michael Page www.michaelpage.co.jp

Renewal Sales- Software

Renewal Sales- Software Industry

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1551802

Industry
Software

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 8 million yen

Refreshed
July 14th, 2025 11:56

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

米国に本社を置く外資系ソフトウェア・BPO企業にて、リニューアル営業 既存顧客に対するマイクロソフトソリューションのリニューアル提案、アップセル・クロスセル営業を担当し、顧客との長期的な関係構築と売上拡大を推進いただきます。

Client Details

アメリカ本社を起点としてテクノロジーソリューションやBPO事業を展開するグローバル企業の日本法人です。日本国内では、現在従業員2000名以上が日本各地で勤務しています。テクノロジー・金融・ヘルスケア・小売などの多様な業界のグローバル企業に対し、先進的なテクノロジー・ソリューションを提供しております。

Description

・既存顧客に対するマイクロソフトソリューションのリニューアル提案
・顧客ニーズに応じたアップセル・クロスセル営業の実施
・顧客との定期的な関係構築・維持活動
・売上目標の達成に向けた戦略立案と実行
・社内関係部署との連携と情報共有

Job Offer

- 年収600万円- 800万円 OTE
- ハイブリッドワーク

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

【必須要件】

- ソフトウェア業界でのリニューアルセールス経験
- ビジネスレベルの英語力

【歓迎要件】

- クラウド営業経験
- マイクロソフトソリューション営業経験

Company Description

アメリカ本社を起点としてテクノロジーソリューションやBPO事業を展開するグローバル企業の日本法人です。日本国内では、現在従業員2000名以上が日本各地で勤務しています。テクノロジー・金融・ヘルスケア・小売などの多様な業界のグローバル企業に対し、先進的なテクノロジー・ソリューションを提供しております。