



海外営業（韓国） (13484)

Job Information

Recruiter

United World Inc

Job ID

1551753

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

Refreshed

February 6th, 2026 04:00

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Korean - Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

銅箔製造、電気自動車に搭載されるリチウムイオン電池や携帯電話、デジタル機器等に使用される電子部品製造に必要不可欠な製品・設備導入における既存営業・新規営業。

主な業務内容は以下の通り

- ・海外現地企業への営業及び導入サポート
- ・貿易実務
- ・納期管理
- ・海外マーケット調査
- ・販売促進活動
- ・銅箔生産に関わるコンサルティング

<韓国エリア担当チームのミッションと特徴>

- ・韓国の取引企業への商材の輸出や、新規提案などを行います。
- ・韓国にあるグローバル企業がクライアントになるため、同社の海外支店（北米・ヨーロッパ圏など）への商材提供や海外工場への製造設備機器の搬入などをを行うため、英語力も活かせます。
- ・年間、複数回の出張がある。実際に現地へ訪れ、既存企業とのリレーションづくりや新規企業への打ち合 わせを行います。（最初は先輩の同行からです）

Required Skills

<本ポジションは、新卒・第二新卒の未経験者を積極採用！未経験採用9割>

【必要条件】

韓国語ネイティブルベル/日本語ビジネス（N1～N2レベル程度）/英語ビジネスレベル以上

【歓迎条件】

国内/海外出張が多いため体力に自信がある方

トリリングル歓迎！

貿易や海外営業経験者尚可

Company Description