



海外営業（韓国） (13484)

Job Information

Recruiter

United World Inc

Job ID

1551753

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

Refreshed

February 6th, 2026 04:00

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Korean - Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

銅箔製造、電気自動車に搭載されるリチウムイオン電池や携帯電話、デジタル機器等に使用される電子部品製造に必要不可欠な製品・設備導入における既存営業・新規営業。

主な業務内容は以下の通り

- ・海外現地企業への営業及び導入サポート
- ・貿易実務
- ・納期管理
- ・海外マーケット調査
- ・販売促進活動
- ・銅箔生産に関わるコンサルティング

<韓国エリア担当チームのミッションと特徴>

- ・韓国の取引企業への商材の輸出や、新規提案などを行います。
- ・韓国にあるグローバル企業がクライアントになるため、同社の海外支店（北米・ヨーロッパ圏など）への商材提供や海外工場への製造設備機器の搬入などを行うため、英語力も活かせます。
- ・年間、複数回の出張がある。実際に現地へ訪れ、既存企業とのリレーションづくりや新規企業への打ち合 わせを行います。（最初は先輩の同行からです）

Required Skills

<本ポジションは、新卒・第二新卒の未経験者を積極採用！未経験採用9割>

【必要条件】

韓国語ネイティブルベル/日本語ビジネス（N1～N2レベル程度）/英語ビジネスレベル以上

【歓迎条件】

国内/海外出張が多いため体力に自信がある方

トリリングル歓迎！

貿易や海外営業経験者尚可

Company Description