



【英語】 海外営業 | sales | 電子部品の大手メーカー Exclusive job

海外営業のご経験を生かして電子部品に携われる！

#### Job Information

**Recruiter**

EPS Consultants LLC

**Job ID**

1551736

**Division**

営業部

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Company Type**

Large Company (more than 300 employees)

**Non-Japanese Ratio**

(Almost) All Non-Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

**Train Description**

Toei Oedo Line, Akabanebashi Station

**Salary**

6 million yen ~ 10 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

**Work Hours**

平日 : 8:15~17:30 (休憩時間 : 75分)

**Holidays**

完全週休2日制（土日祝）、有給休暇10日～20日、年間休日126日、※GW、夏季休暇、特別休暇、年次有給休暇

**Refreshed**

January 23rd, 2026 18:00

#### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

---

**Job Description**

- セラミック電子部品の海外顧客への拡販営業
- 欧米・東南アジアの特定顧客担当営業
- 新規顧客開拓
- 同社の製品知識を習得いただき、欧米・東南アジアを中心とした営業担当をしていただきます。
- セラミック電子部品（セラミック多層基板、コンデンサ、アンテナ、高周波部品など）

※ 受動喫煙：敷地内全面禁煙（対策あり）

※ 就業場所の変更の範囲：その他会社が定める場所

---

**Required Skills**

【必須】

- ビジネスレベル以上の英語力
- 海外営業のご経験 3 年以上
- 大学院卒 大学卒

【歓迎】

- 電子部品、半導体業界での営業経験
  - リーダーもしくはマネジメントのご経験のある方
- 

**Company Description**