



海外営業 / sales <u>d Exclusive job</u>

海外営業のご経験を生かして電子部品に携われる!

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1551736

Division

営業部

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Non-Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Toei Oedo Line, Akabanebashi Station

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

平日:8:15~17:30 (休憩時間:75分)

Holidays

完全週休2日制(土日祝)、有給休暇10日~20日、年間休日126日、*GW、夏季休暇、特別休暇、年次有給休暇

Refreshed

July 11th, 2025 13:03

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- セラミック電子部品の海外顧客への拡販営業
- 欧米・東南アジアの特定顧客担当営業
- 新規顧客開拓
- 同社の製品知識を習得いただき、欧米・東南アジアを中心とした営業担当をしていただきます。
- セラミック電子部品(セラミック多層基板、コンデンサ、アンテナ、高周波部品など)
- * 受動喫煙:敷地内全面禁煙(対策あり)
- ※ 就業場所の変更の範囲:その他会社が定める場所

Required Skills

【必須】

- ビジネスレベル以上の英語力
- 海外営業のご経験3年以上
- 大学院卒 大学卒

【歓迎】

- 電子部品、半導体業界での営業経験
- リーダーもしくはマネジメントのご経験のある方

Company Description