



【英語】 海外営業 | sales | 電子部品の大手メーカー [Exclusive job](#)

海外営業のご経験を生かして電子部品に携われる！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1551736

Division

営業部

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Non-Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Toei Oedo Line, Akabanebashi Station

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

平日：8:15～17:30（休憩時間：75分）

Holidays

完全週休2日制（土日祝）、有給休暇10日～20日、年間休日126日、※GW、夏季休暇、特別休暇、年次有給休暇

Refreshed

May 29th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa StatusPermission to work in Japan required

Job Description

- セラミック電子部品の海外顧客への拡販営業
- 欧米・東南アジアの特定顧客担当営業
- 新規顧客開拓
- 同社の製品知識を習得いただき、欧米・東南アジアを中心とした営業担当をしていただきます。
- セラミック電子部品（セラミック多層基板、コンデンサ、アンテナ、高周波部品など）

※ 受動喫煙：敷地内全面禁煙（対策あり）

※ 就業場所の変更の範囲：その他会社が定める場所

Required Skills**【必須】**

- ビジネスレベル以上の英語力
- 海外営業のご経験 3年以上
- 大学院卒 大学卒

【歓迎】

- 電子部品、半導体業界での営業経験
 - リーダーもしくはマネジメントのご経験のある方
-

Company Description