MMJ Network
For Your Career

【近畿・四国・北陸担当】自動車潤滑油営業職を大募集!!　【英国の有名外資ケミカル企業】 ※業界未経験大歓迎

世界的オイルメジャーグループの日本法人（上場企業）がチャレンジ精神ある方を募集

Job Information

Recruiter
MMJ Network

Hiring Company
英国の有名外資ケミカル企業

Job ID
1551733

Division
自動車用潤滑油B2C事業部近畿支社

Industry
Chemical, Raw Materials

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Japan

Salary
5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours
9:00 - 17:00　※お客様のところに直行直帰勤務となります。

Holidays
土日祝日、夏休み、年末年始休み、会社休日、慶弔休暇、育児休暇、産休等

Refreshed
November 28th, 2025 19:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

英国のオイルメージャーの日本法人（メーカー）として各種潤滑油・ケミカル品等の製造・販売を事業としている「東京証券取引所の上場企業」が、欠員募集で営業職を募集しております。

◆仕事内容◆

カーディーラー様、整備工場様等へB2Bの営業活動を行っていただきます。商流は、代理店様経由です。
セールスは担当エリアの目標数値を達成することが求められ、各エリアの支店長へレポートを行います。セールスプラン達成に向けて、マーケティング、CSU（Customer Support Unit）およびその他部門と連携を図りながら、業務を遂行いただきます。
新規開拓営業もございますが、基本的にはルート営業となります。
・HSSE（衛生・安全・セキュリティ・環境の略語）の遵守（特に安全運転）
・年間販売計画の立案、担当エリアの年間目標売り上げの達成
・カーショップ、ホームセンターとのリレーションの構築を通じたインストアシェアの拡大
・マーケティングチームと協力しながら、新たな製品やサービスの提案
・社内規程および BPコンプライアンス基準の遵守

・顧客：カーディーラー様、整備工場様、代理店様が対象となります。

※勤務地は、東海地区・北陸地区の一部（石川・富山など）⇒ 担当エリアは住居やエリアの戦略などにより決定されます。

Required Skills

●必須条件●

・コンシューマー（FMCG一般消費財）分野での営業経験、法人営業経験
・戦略的思考（斬新的なアイディアでの顧客開拓等）
・高いコミュニケーションおよび交渉能力
・社内外とのネットワーキング構築力

Company Description