

**Morgan
McKinley**

セールス

がん領域のデバイスを扱う営業職、主に脳神経外科・腫瘍内科の医師を対象とした活動

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1551703

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

July 10th, 2025 21:23

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

がん領域のスペシャリティデバイスを扱う営業職で、主に脳神経外科・腫瘍内科の医師を対象とした活動を行います。

主な職務内容

- 医師への製品提案（有効性、安全性、使用法など）
- 医療機関への導入支援（設置、初期指導など）
- 患者および家族への情報提供支援（医療機関と連携）
- 営業戦略の立案と実行
- 学会やカンファレンスへの参加
- 市場・競合情報の収集・分析

Required Skills

必須条件経験・資格：

- 医療業界での営業経験（3年以上）
- 医療機器、製薬、またはヘルスケア領域での営業経験
- 病院・医師との交渉経験を有すること
- 戦略的思考力と提案力
- 製品導入のためのアカウントごとの戦略立案・実行ができること
- 普通自動車運転免許

優遇条件

- 神経領域・がん領域での営業経験
- 新規顧客開拓の経験
- 看護師や薬剤師など医療スタッフとの連携経験
- ビジネス英語

この求人がおすすめの理由

- 社会的意義の高いがん治療に携わることができる
- 患者のQOL向上に直接寄与できるやりがいある仕事
- 単なるセールスではなく、医師・患者・医療現場との橋渡し役として包括的に関与
- 革新的かつニッチな領域において、プロダクトの立ち上げ・市場形成に関われる
- グローバル企業の中で、今後さらに広がる適応症と市場成長を間近に経験できる

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。