



【外資系】 営業・マーケティング戦略 (ITコンサルティング/ BizDev / 営業企画)

英語力を生かし、営業戦略から担って行くことにご興味ある方

## Job Information

### Temp Agency

SPOTTED STAFFING Inc.

### Job ID

1551698

### Industry

IT Consulting

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Non-Japanese Ratio

(Almost) All Non-Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Kanagawa Prefecture

### Salary

7 million yen ~ 10 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Work Hours

9:00-18:00

### Holidays

Sat/Sun/Holidays

### Refreshed

July 10th, 2025 20:41

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 6 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

### Minimum Japanese Level

Fluent

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

◇◇◇ ご年収については目安です。ご実績に合わせて交渉可 ◇◇◇

---

【日本法人のBizDevオペレーション立ち上げに伴う採用】

業務の戦略の部分から入っていただける方とお会いしたい企業です！

◇◇◇ マーケティング分析、戦略も担うポジション！ ◇◇◇

---

具体的な業務例：

DXソリューションを提供する外資系企業での募集となります。日本法人の規模がまだ小さいため、マネージャー・経営陣と共にビジネス拡大の一角を担っていただける方を求めています。

- 既存および見込み顧客との長期的な関係構築、顧客に合わせたソリューション提供
- ニーズのヒアリングから提案書の作成、交渉、成約に至るまで、セールスサイクル全般
- 新規開拓、加えて会社の目標に沿った新規開拓と事業開発戦略を策定・実行
- カンファレンス、ネットワーキングイベントなどに会社代表として参加
- 日本市場向けのリードジェネレーション戦略を策定
- マーケティング戦略と分析（ブランドエンゲージメントの強化）

---

Required Skills

- 新規開拓、営業、ITコンサルティング等の6年以上のご経験
- 日本においてITサービス領域でのリードジェネレーション/マーケティングに関わる実績
- 法人向けマーケティング、リードジェネレーションに関する知識と実績
- 優れた
- およびデータに基づく意思決定スキル
- 高いコミュニケーション能力、ネットワーキング能力
- 優れたプレゼンテーションスキル
- 自動車業界での経験尚可
- マーケティング/営業自動化ツールおよびCRMに関する知識尚可

---

Company Description