



## Sales Representative

Smith Japan合同会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある…

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

Smith Japan合同会社

#### Job ID

1551580

#### Industry

Specialized Import, Export

#### Company Type

International Company

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards

#### Salary

4.5 million yen ~ 10 million yen

#### Work Hours

09:00 ~ 18:00

#### Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

#### Refreshed

February 6th, 2026 03:00

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2174453】

日本語

- ・地域内および国際的な見込み顧客のポートフォリオを作成、維持。
- ・リサーチと顧客マッピングの実施
- ・顧客業界のエキスパートとなり、顧客に関する問い合わせの窓口となる
- ・潜在顧客の特定と販売戦略の立案
- ・正確な市場洞察に基づき、顧客に効果的なコスト削減ソリューション（PPV）を提供する。

- ・顧客が余剰在庫を積極的に除去できるよう支援

#### English

- ・Develop and maintain a portfolio of prospective customers within the region and internationally
- ・Conduct research and client mapping
- ・Become an expert in the customers' industry and act as the main point of contact for any client related inquiries
- ・Identify potential customers and develop sales strategies
- ・Provide effective cost saving solutions (PPV) to customers based on accurate marketplace insight
- ・Assist customers to remove excess stock proactively

---

#### Required Skills

##### ■求める経験・スキル

- ・B2B営業/新規事業開発経験2年以上
- ・営業/新規開拓のアルバイト/インターン経験者
- ・日系顧客への営業経験
- ・コールドコールができる方
- ・日本語ネイティブ/英語流暢

#### English

- ・2+ years of B2B Sales/New business development experience
- ・Fresh but with Sales/New business development parttime/internship experience
- ・Had experience in handling Japanese clients
- ・Willing to cold call
- ・Native Japanese / Fluent English

---

#### Company Description

Smith Associatesは、米国の商社であり、主に電子部品の販売とサプライチェーンの管理を行っています。同社は世界中の顧客に対して、幅広い電子部品を提供しています。信頼性の高い製品や競争力のある価格を提供し、顧客のニーズに合わせたカスタムソリューションを提供することで知られています。また、グローバルなネットワークを活用し、迅速な納品と効率的なサプライチェーン管理を実現しています。Smith Associatesは、顧客のビジネスの成功を支えるために、高品質な製品と専門知識を提供することを目指しています。