



## Sales Representative

Smith Japan合同会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

Smith Japan合同会社

**Job ID**

1551580

**Industry**

Specialized Import, Export

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

4.5 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

**Refreshed**

December 26th, 2025 20:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2174453】

日本語

- ・ 地域内および国際的な見込み顧客のポートフォリオを作成、維持。
- ・ リサーチと顧客マッピングの実施
- ・ 顧客業界のエキスパートとなり、顧客に関する問い合わせの窓口となる
- ・ 潜在顧客の特定と販売戦略の立案
- ・ 正確な市場洞察に基づき、顧客に効果的なコスト削減ソリューション（PPV）を提供する。

- ・ 顧客が余剰在庫を積極的に除去できるよう支援

#### English

- ・ Develop and maintain a portfolio of prospective customers within the region and internationally
  - ・ Conduct research and client mapping
  - ・ Become an expert in the customers' industry and act as the main point of contact for any client related inquiries
  - ・ Identify potential customers and develop sales strategies
  - ・ Provide effective cost saving solutions (PPV) to customers based on accurate marketplace insight
  - ・ Assist customers to remove excess stock proactively
- 

### Required Skills

#### ■求める経験・スキル

- ・ B2B営業/新規事業開発経験2年以上
- ・ 営業/新規開拓のアルバイト/インターン経験者
- ・ 日系顧客への営業経験
- ・ コールドコールができる方
- ・ 日本語ネイティブ / 英語流暢

#### English

- ・ 2+ years of B2B Sales/New business development experience
  - ・ Fresh but with Sales/New business development parttime/internship experience
  - ・ Had experience in handling Japanese clients
  - ・ Willing to cold call
  - ・ Native Japanese / Fluent English
- 

### Company Description

Smith Associatesは、米国の商社であり、主に電子部品の販売とサプライチェーンの管理を行っています。同社は世界中の顧客に対して、幅広い電子部品を提供しています。信頼性の高い製品や競争力のある価格を提供し、顧客のニーズに合わせたカスタムソリューションを提供することで知られています。また、グローバルなネットワークを活用し、迅速な納品と効率的なサプライチェーン管理を実現しています。Smith Associatesは、顧客のビジネスの成功を支えるために、高品質な製品と専門知識を提供することを目指しています。