



Sales Representative

Smith Japan合同会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

Smith Japan合同会社

Job ID

1551580

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

Refreshed

July 10th, 2025 16:15

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2174453】

日本語

- ・地域内および国際的な見込み顧客のポートフォリオを作成、維持。
- ・リサーチと顧客マッピングの実施
- ・顧客業界のエキスパートとなり、顧客に関する問い合わせの窓口となる
- ・潜在顧客の特定と販売戦略の立案
- ・正確な市場洞察に基づき、顧客に効果的なコスト削減ソリューション（PPV）を提供する。

- ・ 顧客が余剰在庫を積極的に除去できるよう支援

English

- ・ Develop and maintain a portfolio of prospective customers within the region and internationally
 - ・ Conduct research and client mapping
 - ・ Become an expert in the customers' industry and act as the main point of contact for any client related inquiries
 - ・ Identify potential customers and develop sales strategies
 - ・ Provide effective cost saving solutions (PPV) to customers based on accurate marketplace insight
 - ・ Assist customers to remove excess stock proactively
-

Required Skills

■求める経験・スキル

- ・ B2B営業/新規事業開発経験2年以上
- ・ 営業/新規開拓のアルバイト/インターン経験者
- ・ 日系顧客への営業経験
- ・ コールドコールができる方
- ・ 日本語ネイティブ / 英語流暢

English

- ・ 2+ years of B2B Sales/New business development experience
 - ・ Fresh but with Sales/New business development parttime/internship experience
 - ・ Had experience in handling Japanese clients
 - ・ Willing to cold call
 - ・ Native Japanese / Fluent English
-

Company Description

Smith Associatesは、米国の商社であり、主に電子部品の販売とサプライチェーンの管理を行っています。同社は世界中の顧客に対して、幅広い電子部品を提供しています。信頼性の高い製品や競争力のある価格を提供し、顧客のニーズに合わせたカスタムソリューションを提供することで知られています。また、グローバルなネットワークを活用し、迅速な納品と効率的なサプライチェーン管理を実現しています。Smith Associatesは、顧客のビジネスの成功を支えるために、高品質な製品と専門知識を提供することを目指しています。