



【大阪市 転勤なし】 鋼材や機械の提案型海外営業／定着率95％

グローバルに展開される鉄鋼技術商社での募集です。 法人営業（その他）のご経験の...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

グローバルに展開される鉄鋼技術商社

Job ID

1551419

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 夏季（3日間）、年末...

Refreshed

October 31st, 2025 22:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2258367】

■業務概要

海外の顧客先へ、ステンレス鋼などの鋼材／機械／工場原材料などの提案営業をお任せいたします。同社のステンレス鋼は、ロケットを製造するクリーンルーム／深海探査機／水素自動車といった最先端のものづくりの現場で使われております。

■業務詳細

- ・製品の提案／スケジュール管理／納期調整
- ・営業アシスタントに受注内容（量、価格、金属の種類、納期など）の共有

- ・製造チーム、設計担当との打ち合わせ
- ・各種書類作成（契約書、請求書、経理伝票など）
- ・売上／入出金管理など

■担当先

海外への出張先はベトナムや中国が多く、月1回、1週間ほど滞在します。

いつ／どこに／どのくらい行くかなど、出張に関する調整は個人に任せますので、タイミングを見極め判断いただいてOKです。英語のスキルに合わせ、最初は日系企業様と日本語でのやりとりからのスタートも可能です。

■同社営業職の特徴

＜提案できる製品が幅広い＞

グループ会社である製造／加工メーカーと連携し、スピーディかつ柔軟な製品づくりが可能です。お客様のニーズに最大限応えるべく、ステンレス鋼や特殊鋼など様々な製品の中から最適な提案ができます。潜在的なニーズを見抜き、積極的に価値を提供する営業センスを磨けます。

＜分業制＞

必ず営業アシスタントがサポートに入り、営業の方の負担を軽減します。事務作業や電話対応などを安心して任せることができるので、営業活動に注力できます

■組織構成

営業は計8名の20代～50代まで幅広い年齢の方が活躍しております（海外営業は50代2名です）。風通しが良く、コミュニケーションも盛んな職場です。将来的には事業部をまとめる中核のポジションも見据えて、ご活躍いただけます。

Required Skills

【必須条件】

- ・海外への営業経験をお持ちの方
- ・英語で会話／メールなどができる方
- ・普通自動車運転免許（AT限定可）

【歓迎条件】

- ・金属／素材業界での営業経験をお持ちの方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします