



## ◇ ◆（群馬）海外営業/農業機械のニッチトップ企業 ◆ ◇

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

非公開

**Job ID**

1551405

**Industry**

Machinery

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Gunma Prefecture

**Salary**

5 million yen ~ 8 million yen

**Work Hours**

08:00 ~ 17:00

**Holidays**

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 会社カレンダーによる  
...

**Refreshed**

February 20th, 2026 19:00

## General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB1097620】

【Mission】

■国内の農業市場が鈍化する中、同社の重要成長戦略としての海外事業を、常務取締役直下の元事業立上～事業拡大を行うこと。現状数千万円という黎明期の中5年を目途とした将来的な売上目標は全社売り上げの20%（6～8億）。

## ●短期MISSION

- ・インドネシアやベトナムなどのターゲット領域は選定済みであるも有力な代理店が開拓できていない状態。
- ・ターゲット市場のエンドユーザーの動向をつかみ、どのような製品を売り込むべきかまた直接顧客となる代理店の性質をつかみ有力代理店を開拓する事。

●中期MISSION

・プロダクトマーケティング、および入り口の代理店を開拓したのちはより効率的な営業活動を行うために、代理店網の構築による売上高の拡大販売戦略の効率化による利益の確保、およびその実行段階のプレイングを行いタイ拠点、および国内本社とのシナジーを生み出す事。

●長期MISSION

・海外事業の拡大により、利益を確保。国内における新製品開発の原資を確保するとともに汎用品の海外拡販、タイ工場へのライン移設、それによる稼働率・生産性向上による利益率のアップ、といった経営サイクルに寄与する事。

【具体的な業務内容】

- ・現地販売代理店の新規開拓、サポート
- ・東南アジア地域における市場調査
- ・販売戦略立案
- ・海外展示会の出展計画・運営

【製品】

- ・農業機械、食品機械

---

## Required Skills

【必須】

- ・ビジネス上での英語の使用経験
- ・新規開拓の営業経験

【歓迎】

- ・東南アジア地域での海外営業経験
- ・海外マーケティング等の経験
- ・代理店開拓の経験
- ・機械製品の営業経験

※業界経験は問いません。

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします