



## 海外営業部門における海外市場向け四輪車の商品企画

スズキ株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

スズキ株式会社

**Job ID**

1551277

**Industry**

Automobile and Parts

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Shizuoka Prefecture

**Salary**

5 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**

08:45 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】※有給休暇は入社年月日に応じて付与、入社7ヶ月目には最低10日以上付与 【休日】週休二日制（原則土・日／年回で数…

**Refreshed**

February 7th, 2026 02:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2267065】

海外営業部門内の商品企画担当として、海外で求められる車両の企画立案から販売まで、例えばセグメント・カテゴリの設定から仕様装備等について技術部門との折衝、及び、商品輸出国の策定、販売価格の決定など、四輪車の担当モデルの立ち上がりから販売開始までの一連のプロセスを担当して頂きます。

具体的には

- ・海外市場の要望車両の企画立案
- ・輸出国、仕様装備等について技術部門との折衝
- ・各国販売台数と販売価格の策定

- ・各種会議での商品計画発表

**【部門のミッション、ビジョン】**

電動化やCAFE規制、新規市場の開拓などやらなければならないことは山積みです。  
やみくもに装備を増やし費用を上乗せしていくのではなく、本当にお客様に必要なものは何か、お客様から求められているものは何か、を実際に海外のお客様に直接確認し、それを社内の技術部門と議論をしながら、お客様にお求めやすい価格で優れた商品を提供していく必要があります。  
世界中のお客様に車を持つ喜び、車のある生活を届けていきましょう。

**【入社後の教育体制/フォローワーク】**

OJTで業務の立ち上がりをサポートします。  
各自のご経験や状況に応じて、社内外の研修/セミナー等に受講いただくことも可能です。  
社内には以下のような研修・教育があります。  
 ・全社教育：役職者研修、部門別研修 等  
 ・自己研鑽プログラム：英会話やプログラミング、その他業務で必要な知識、ビジネススキルなど受講できるものなど多数あります。

**【キャリアプラン】**

【役職】 チームリーダーや係長、将来的に管理職へとキャリアアップすることができます。  
 【身に着けられる知識・能力】 商品企画業務全般、財務的知識（損益表の見方）、マーケティング  
 【環境】 基本は本社勤務。海外出張、将来的には海外子会社への駐在の機会もあり。  
 将来的には本人希望により他の海外営業部門（四輪地区担当・二輪・マリン・部品等）へのローテーションも可能

## Required Skills

**【必須要件（MUST）】**

- ・メーカーでの営業・商品企画実務経験
- ・英語に抵抗がない方

**【歓迎するスキル・経験（WANT）】**

- ・自動車業界での経験、英語でのビジネスレベルの文章力と口頭でのコミュニケーション力

**【必須資格】**

- ・普通自動車第一種免許（入社後はMT免許要取得）

**【必須となるTOEICスコア・語学力水準】**

TOEIC600点以上（目安）

## Company Description

二輪車・四輪車・船外機・ポート・電動車両・産業機器の開発・製造・販売