



(JAC Career) 【インダストリアルソリューションズ事業部】欧米営業（光学コンポーネント、光学部品、工業レンズ、検査・測…

大手精密機器メーカーでの募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

大手精密機器メーカー

### Job ID

1551086

### Industry

Electronics, Semiconductor

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

5.5 million yen ~ 10 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:45

### Holidays

【有給休暇】初年度 20日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 リフレッシュ休暇  
(勤…

### Refreshed

February 7th, 2026 01:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2292960】

【業務内容】

●具体的な業務内容

- ・顧客先：半導体業界、FPD業界など
- ・取扱製品：光学部品、光学コンポーネント、産業用レンズ 検査・測定システム
- ・営業形態：基本的に直販（1部販社あり）。5~10社／人で対応。  
既存顧客対応がメイン。その中で新規案件の獲得に向けた活動、また他製品を販売している顧客への売り込みなど、シナジー効果を狙った活動展開

・担当エリア：欧米（出張頻度1回/2カ月、1回4~5日程度）※状況に応じ、 ASEANエリアも兼任可能性もあり

■詳細営業活動

- ・商談獲得に向けた活動
  - －定期顧客訪問で顧客のエンドユーザー動向確認、顧客要求に合わせた製品／ソリューション提案
- ・販売に向けた活動
  - －顧客毎の提案に合わせた価格／納期交渉、契約交渉を実施
    - また、顧客提案の為の社内コスト／納期調整と生産、出荷指示など
  - －出荷、納品、検収までフォロー。必要に応じて該非など海外出荷手続きの対応も実施
- ・アフターセールス
  - －納品後の顧客、エンドユーザー状況確認、次の提案に向けた議論
  - －トラブル対応や要求ヒアリングにより社内フィードバック実施
- ・その他
  - －様々な業界の動向／設備投資予定の情報収集・市場調査・分析。
  - 顧客との商談を通して直接ヒアリング、同業他社との交流等で情報収集
  - －マーケティング課と連動して、新製品検討／企画

---

### Required Skills

【必須】

次の要件をいずれも満たすこと

- ・お客様、現地法人の現地社員とビジネス会話が可能な英語
- ・国内/海外出張可能な方

上記に加え以下要件のいずれかを満たすこと

- ・産業機器、精密機器などの営業経験3年以上（国内・海外問わず）
- ・メーカー、商社での海外営業経験3年以上

【歓迎】

- ・顧客および社内関係各所と円滑なコミュニケーションが取れる方
- ・半導体業界、または半導体製造装置業界において3年以上の営業・マーケティング業務経験者
- ・直接営業の経験者

【求める人物像】

- ・状況把握能力、分析力がありそこから自分の想いを具体化し、提案出来る方
- ・挑戦する気持ちを持ち、仕事を通じ自分自身の成長に努力を厭わない方
- ・お客様に寄り添い且つ利益最大化に向け努力を厭わない方

---

### Company Description

ご紹介時にご案内いたします