



Channel Program Manager

外資重電メーカーでの募集です。 代理店営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資重電メーカー

Job ID

1550517

Industry

Hardware

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 4ヶ月目から10日付与 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 年末...

Refreshed

July 10th, 2025 16:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2306762】

- ・主な職務
- ・地域およびグローバルな戦略に沿ったプログラムを設計・管理する
- ・パートナーポータルの効果的な利用と強化を通じてパートナーの関与を促進する
- ・新しいビジネス機会を特定するために市場調査と競合分析を実施する
- ・中期的な戦略計画とビジネス変革の取り組みを策定・支援する

- ・意思決定を支援するために戦略的洞察とビジネスインテリジェンスを提供する
- ・国の四半期ビジネスレビュー（QBR）および年間マーケティング&セールスプラン（AMSP）プロセスの準備をサポートする
- ・プログラム運営のフルサイクルを管理し、予算計画から支払い確認まで、正確性、透明性、コンプライアンスを確保する
- ・チャネルセールス、マーケティング、ファイナンス、グローバルプログラムチームとクロスファンクショナルに協力して、新しい取り組みと関係性を構築する

Required Skills

■必須要件（MUST）

- ・5年以上のチャネルセールス、セールスオペレーション、またはパートナーマーケティングの経験（ITチャネルの経験があれば尚可）
- ・日本語が堪能で、ビジネスレベルの英語が堪能

■歓迎要件（WANT）

- ・ディストリビューターとリセラーの両方のビジネスモデルを深く理解している
- ・チャネルプログラムの実行とパートナー支援において確かな実績がある
- ・市場調査と戦略プランニングの経験がある
- ・優れた分析力と財務感覚を持ち、上級ステークホルダーへの報告経験がある
- ・優れたコミュニケーション能力とステークホルダーマネジメント能力がある
- ・バーチャルチームおよび地域をまたいだチームでの業務経験がある
- ・積極的かつ柔軟なアプローチで自発的に行動できる

Company Description

ご紹介時にご案内いたします