

# グローバル企業・<mark>外資×ハイクラス転職</mark> 「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

【800~2000万円】 【関西採用】 セールスアライアンス テクノロジー コンサルティング 本部(TGP E I Cross P...

# アクセンチュア株式会社での募集です。 ITコンサルタントのご経験のある方は歓迎...

## Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

## **Hiring Company**

アクセンチュア株式会社

## Job ID

1550225

## Industry

Audit, Tax Accounting

## **Company Type**

International Company

## Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards

# Salary

8 million yen ~ 20 million yen

## **Work Hours**

09:00 ~ 18:00

## **Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度は12日の1か月目から(※初年度は在籍期間で按分) 【休日】完全週休二日制...

## Refreshed

November 14th, 2025 17:00

# General Requirements

# **Career Level**

Mid Career

# Minimum English Level

**Business Level** 

# Minimum Japanese Level

Native

# **Minimum Education Level**

High-School

## Visa Status

Permission to work in Japan required

# Job Description

# 【求人No NJB2206716】

テクノロジー コンサルティング本部の中の一部門であるクロスプラットフォーム コンサルティングのセールスアライアン スチームでは、エコシステムパートナーと協業し、社内の各チームと連携して、案件をクローズする役割を担います。 セールスアライアンスとして、エコシステムバートナーと一緒に新たな市場を作り、協業をリードしていただきます。 お客様や社内のアカウントチーム、ソリューションの導入チームと連携し、お客様のシステム導入に伴う最適な提案立案か ら実行サポートまで参画いただきます。

## ◆キャリアパスや身につけられるスキル

最終キャリアパス: グローバルレベルでの戦略的協業の策定や立案を行うリード

身につけられるスキルや知識:コンサルティング業界でのセールス経験、エコシステムパートナーの製品・サービスの知識、交渉力、マーケティングカ、英語力

#### ◆担っていただく役割

特に下記エコシステムパートナーのセールスアライアンス担当になっていただきます。

Oracle Workday Databricks Snowflake UiPath Anaplan Coupaのどれか、もしくは複数をご担当(但し、上記以外のエコシステムパートナーでも調整可)

#### ◆プロジェクト事例

- ・エコシステムパートナーと協業をし、案件発掘から案件クローズ
- ・社内外のチームと連携して、要件に応じた最適なオファリングを提案

# ▼ Manager以上は、以下の経験が必須

- ・コンサルティングファーム、或いはSlerでの実務経験
- ・大規模プロジェクトの経験
- ・ クライアントリレーション、ベンダー管理の経験
- · 課題解決/提案能力

## Required Skills

#### ◆応募要件

- ・プリセールスまたはアライアンス経験
- ・アライアンス経験がなくても、セールスやエコシステムパートナーとの関係性を構築できる方、既に面識がある方
- · 英語力(最低限のビジネスコミュニケーションができると尚可)

## 【キャリア志向】

・アプリケーションからサービスまで幅広いテクノロジー分野に興味を持ち、エコシステムパートナーと新たな市場を作っていきたい方

## 【人柄のタイプ】※下記いずれかに該当する方

- ・オーナーシップを持って、積極的に取り組める方
- ・責任をもって、遂行する方
- ・内外とのコミュニケーションが得意な方
- ・先頭に立って、プロアクティブに動ける方
- ◆望ましい経験・スキル
- ・アプリケーションやソフトウェアに関して何かしらの知識がある方
- ・パッケージ製品のセールス/プリセールス経験/デリバリー経験
- ・コンサルティング業界でのセールス経験
- ・少ない情報源の中から効果的なインサイトを生み出せる仮説思考力
- ◆期待するヒューマンスキル
- ・基礎的なビジネススキル
- ・向上心のある方

## Company Description

「ストラテジー コンサルティング」「ソング」「 テクノロジー」「オペレーションズ」「インダストリーX」の5つの領域 で幅広いサービスとソリューションを提供