



## 【850～1100万円】 Technical Sales Specialist

外資重電メーカーでの募集です。アプリケーションエンジニアのご経験のある方は歓迎...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

外資重電メーカー

**Job ID**

1550214

**Industry**

Machinery

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

8.5 million yen ~ 11 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上付与し、プラスして計画的年休付与日が6日あります。（=合計132日）有給休暇：...

**Refreshed**

July 25th, 2025 16:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2263974】

**■ミッション**

製品マーケティング・セールススペシャリストと連携し、技術的に最適でコスト効果の高いソリューションを判断し、適用される製品および技術的な説明・要件交渉を担当します。担当エリアにおける主要な技術リソースとして機能します。

**■主な責任:**

- ・ 顧客/チャネル/営業エンジニアに対して、自社の低電圧システム製品/システム/アプリケーションに関する技術的なアドバイスを提供し、問い合わせ仕様に対するコメントを行います。
  - ・ 技術会議、製品プレゼンテーション、交渉の場で技術サポートを提供します。
  - ・ お客様のニーズに合った最適な技術的ソリューションを特定するための分析および診断調査を実施します。
  - ・ 複雑な問い合わせに対し、最も適した技術的ソリューションを提案します。
  - ・ マネージャーをサポートし、社内スタッフや顧客に対して複雑な製品問題に関する技術プレゼンテーションやデモを準備・実施します。
  - ・ 製品/ソリューション/サービスに関連するトレーニングを提供します。
  - ・ マネージャーをサポートし、公開するための技術記事の準備と確認を行います。
- 

## Required Skills

### 【必須】

- ・ 低電圧システムおよび製品についての深い知識
- ・ 低電圧システムおよび製品の販売とマーケティングを直接担当した経験が少なくとも3年以上

### 【歓迎】

- ・ 工学または経営学の学士号または修士号を取得していること。
  - ・ 商業計画および戦略の実行における知識と経験を有すること。
  - ・ マーケティング戦略の設計と展開、または大規模な取引のリードおよびクローズに成功した実績があること。
  - ・ 組織能力を構築し、マーケティングおよび営業で高いパフォーマンス/卓越性を発揮する能力を示していること。
- 

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします