



【外銀大手】 トランザクションバンキング営業（VP） | 要英語

世界的な信用力・ブランド・プロダクトラインナップを持つ外銀です。

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1549937

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

July 9th, 2025 20:39

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

グローバルプラットフォームを活かし、海外とも連携して営業を進めていただきます。

トレジャリー、トレードファイナンス、為替（FX）など多彩なラインナップから日系大手やグローバル企業向けにカスタマイズ・ソリューションを提供します。

主な職務内容

- 新規顧客を開拓・獲得し、トレジャリー、トレードファイナンス、FXソリューションの収益拡大に貢献すること
- シニア・リレーションシップアドバイザーとして、日系大手や多国籍企業との信頼関係の構築
- 顧客ニーズに合わせたプロポーザル、ピッチ資料の作成、RFP対応の主導

- プロダクト間のクロスセルの推進
- 法人営業・商品部門・グローバルチームなどと連携し、ソリューションのデリバリーをフォローすること
- ポストディール・インプリメンテーションの調整など、顧客満足度を確保すること
- ポートフォリオの収益性の管理、リスク案件のエスカレーションやエグジット判断を行うこと

Join a globally recognized corporate and investment bank as a **Senior Relationship Manager** covering **Japanese financial institutions**. In this strategic role, you'll originate cross-border financial solutions, build long-term partnerships with leading FIs and NBFIs, and collaborate with global teams to drive client success. This is a rare opportunity to leverage your expertise on a prestigious international platform.

Key Responsibilities

- Manage and grow senior-level relationships with Japanese banks, insurers, and securities firms
- Originate and execute cross-product solutions across lending, markets, capital markets, and transaction banking
- Coordinate with global credit, product, and investment banking teams to deliver integrated client strategies
- Maintain high standards of risk management, compliance, and governance across all deal processes
- Contribute to the FIG strategy in Japan and mentor junior team members

Required Skills

必須条件 経験・資格：

- 外銀・メガバンクや地銀でのキャッシュマネジメント、トレードファイナンス、またはトランザクションバンキング営業経験（7～10年目安）
- グローバル企業向けの複雑なトレジャリーやトレードファイナンス案件をマネージした実績
- コーポレートトレジャリーの専門知識
- ソリューション営業における戦略的提案力

ソフトスキル：

- 優れたプレゼンテーション能力と対顧客対応スキル
- 営業に対する意欲、ビジネスセンス
- チームプレイヤー

語学力：

- 日本語：流暢
- 英語：上級ビジネス（必須）

歓迎条件

- キャッシュマネジメント営業経験

この求人がおすすめの理由

- 年収¥14,000,000～¥17,000,000+業績連動型ボーナス
- グローバルで評価される外資系金融機関での勤務
- 日系および多国籍企業との戦略的パートナーシップ構築に関与
- 日本市場における収益成長に直接貢献できるポジション
- 国際色豊かで協力的な職場環境でのキャリア成長

Required Skills and Qualifications

Experience:

- 15+ years of front-office experience in FIG coverage or institutional relationship management
- Demonstrated success in originating and executing cross-border transactions for Japanese FIs/NBFIs
- Deep product knowledge across lending, capital markets, treasury, and transaction banking
- Strong credit risk analysis capabilities and familiarity with international regulatory frameworks

Soft Skills:

- Strategic thinker with exceptional stakeholder management and cross-functional leadership
- Proven team player with mentoring capabilities and collaborative mindset

Language Requirements

- **Japanese:** Native
- **English:** Fluent business-level

Preferred Skills & Qualifications

- Prior experience as a FIG banker at a global financial institution
- Exposure to both domestic and global client coverage strategies

Why You'll Love Working Here

- Competitive compensation package of ¥25M-¥30M
- Prestigious global brand with strong domestic presence
- Cross-functional collaboration with global deal teams
- Opportunities to shape FIG strategy in Japan
- High-impact leadership role with mentorship responsibilities

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペ

シャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。