【英語】食品原料の提案営業 | 大手系・食品原料専門商社 Exclusive job

グローバルに事業を展開する総合商社でキャリアアップ！

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Job ID
1549935

Division
営業部

Industry
General Import, Export

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description
Tozai Line, Takebashi Station

Salary
4.5 million yen ~ 8 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
平日：9:15~17:30（休憩60分）※コアタイム:10:00~15:00 ※フレキシブルタイム:7:00~10:00、15

Holidays
完全週休2日制(土日祝)、年間有給休暇10日~20日、年間休日123日、年末年始休暇

Refreshed
November 11th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

■コーヒー、胡麻・スパイス・油脂、ココア・ナッツの営業(海外買付、輸入/提案営業/)
■対国外(主要言語:英語)
・海外のサプライヤーと交渉し、食品原料の買付・輸入業務
・生産地・サプライヤー訪問、プロジェクトのサポート、加工工程・品質管理の確認など(通訳を含む)
※

海外出張あり(3~4回程度/年)
■対国内
・本邦顧客に対する営業(既存・新規)
・既存取引に於ける数量拡大と効率化の推進・クレーム対応等に加え、新規取引創出による取引の拡大
※国内出張あり(5~6回程度/年)
■食品原料の輸入買付業務および国内販売

Required Skills

■大卒以上
■有形商材の法人営業経験がある方(概ね3年以上)
■TOEIC700点以上またはビジネスでの英語使用経験がある方
■輸入や貿易に携わった経験がある方
■大学院卒 大学卒
■『自ら考え行動できる』『自ら提案できる』『現状に満足しない』マインドを持っている方
■グローバルに挑戦したいという意欲がある方歓迎
■食品輸入業務を担当する営業の経験がある方(商社・メーカー等)歓迎
■P=提案力、D=行動力、CA=進捗管理して結果に繋げる方
■自分事として自主的・主体的に業務遂行ができる方
■その根底には組織ミッション・戦略があり、自分勝手でなくて、組織として動ける方
■意見/提案を発言できる方

Company Description