



【英語】食品原料の提案営業 | 大手系・食品原料専門商社 Exclusive job

グローバルに事業を展開する総合商社でキャリアアップ！

## Job Information

### Recruiter

EPS Consultants LLC

### Job ID

1549935

### Division

営業部

### Industry

General Import, Export

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Train Description

Tozai Line, Takebashi Station

### Salary

4.5 million yen ~ 8 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Work Hours

平日：9:15~17:30（休憩60分）※コアタイム:10:00~15:00 ※フレキシブルタイム:7:00~10:00、15

### Holidays

完全週休2日制(土日祝)、年間有給休暇10日~20日、年間休日123日、年末年始休暇

### Refreshed

June 24th, 2026 05:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

**Visa Status**Permission to work in Japan required

---

**Job Description**

- コーヒー、胡麻・スパイス・油脂、ココア・ナッツの営業(海外買付、輸入/提案営業)
  - 対国外(主要言語:英語)
    - ・ 海外のサプライヤーと交渉し、食品原料の買付・輸入業務
    - ・ 生産地・サプライヤー訪問、プロジェクトのサポート、加工工程・品質管理の確認など(通訳を含む)
- ※

海外出張あり(3~4回程度/年)

- 対国内
    - ・ 本邦顧客に対する営業(既存・新規)
    - ・ 既存取引に於ける数量拡大と効率化の推進・クレーム対応等に加え、新規取引創出による取引の拡大
- ※国内出張あり(5~6回程度/年)
- 食品原料の輸入買付業務および国内販売
- 

**Required Skills**

- 大卒以上
  - 有形商材の法人営業経験がある方(概ね3年以上)
  - TOEIC700点以上またはビジネスでの英語使用経験がある方
  - 輸入や貿易に携わった経験がある方
  - 大学院卒 大学卒
  - 『自ら考え行動できる』『自ら提案できる』『現状に満足しない』マインドを持っている方
  - グローバルに挑戦したいという意欲がある方歓迎
  - 食品輸入業務を担当する営業の経験がある方(商社・メーカー等)歓迎
  - P=提案力、D=行動力、CA=進捗管理して結果に繋げる方
  - 自分事として自主的・主体的に業務遂行ができる方
  - その根底には組織ミッション・戦略があり、自分勝手になくて、組織として動ける方
  - 意見/提案を発言できる方
- 

**Company Description**