



## PR/118074 | Business Development Specialist (Japanese Speaking)

### Job Information

**Recruiter**[JAC Recruitment UK](#)**Job ID**

1548393

**Industry**

Restaurant, Food Service

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Netherlands

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

December 10th, 2025 07:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

None

**Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

### Job Description

日本を代表する食品会社が、EMEA地域（ヨーロッパ・中東・アフリカ）での販売拡大を推進する、意欲的なビジネス開発スペシャリストを募集しています。

このダイナミックでスピード感のある環境の中で、本ポジションは、特に卸売業者や加工工場などの新たなB2Bチャネルの開拓を担当し、同社のグローバル展開をさらに加速させる役割を担います。

今後の成長戦略の一環として、M&A（企業買収・合併）も視野に入れており、本ポジションは海外子会社のCEOや地域営業チームと密接に連携しながら、ビジネス戦略の策定と実行に貢献していただきます。

**【雇用形態】**

フルタイム（初年度は1年契約、正社員登用の可能性あり）

**【勤務時間】**

月曜～金曜、週40時間勤務

始業：8:00～9:00の間

終業：16:30～17:30の間

**【給与】**

月給 €5,000～5,700（経験に応じて） + 8%の休暇手当

## 【勤務地】

オランダ（出張あり：EMEA地域への出張は10～30%程度、新規ビジネスの状況による）

## 【業務内容（Business Development Specialist）】

- EMEA地域の卸売業者や食品加工工場を対象に、新規顧客のリサーチと特定
- 潜在顧客への積極的なアプローチ、信頼関係の構築、ニーズに合った高品質なソリューションの提案
- 展示会や見本市への参加を通じた顧客との接点創出
- 水産業界の卸売・加工会社向けにカスタマイズされた営業戦略と提案書の作成
- 営業パイプラインの管理と維持、フォローアップ、活動・リードの追跡と報告
- 日本本社および海外拠点との連携、必要に応じてEU・中東地域への出張
- 顧客獲得率、売上目標、顧客フィードバックなどの主要指標の追跡と戦略の改善

## 【理想的な候補者像】

- 欧州市場における水産原料および加工品の営業経験が3年以上ある方
- ビジネスレベルの英語力必須
- 日本語での会話が可能な方（または日本人メンバーと小規模オフィスで働くことに興味がある方）
- EMEA地域への出張が可能な方
- オランダでの就労許可をお持ちの方
- MS Office（Excel、Word）に習熟している方

**Notice:** By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.co.uk/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.co.uk/terms-of-use>

---

## Company Description