



## PR/118074 【オランダ勤務/ビザサポート】 海外営業担当者

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment UK

**Job ID**

1548393

**Industry**

Restaurant, Food Service

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Netherlands

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

August 20th, 2025 04:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

### Job Description

日本を代表する食品会社が、EMEA地域（ヨーロッパ・中東・アフリカ）での販売拡大を推進する、意欲的なビジネス開発スペシャリストを募集しています。

このダイナミックでスピード感のある環境の中で、本ポジションは、特に卸売業者や加工工場などの新たなB2Bチャネルの開拓を担当し、同社のグローバル展開をさらに加速させる役割を担います。

今後の成長戦略の一環として、M&A（企業買収・合併）も視野に入れており、本ポジションは海外子会社のCEOや地域営業チームと密接に連携しながら、ビジネス戦略の策定と実行に貢献していただきます。

**【雇用形態】**

フルタイム（初年度は1年契約、正社員登用の可能性あり）

**【勤務時間】**

月曜～金曜、週40時間勤務  
始業：8:00～9:00の間

終業：16:30～17:30の間

【給与】

月給 €5,000～5,700（経験に応じて）＋ 8%の休暇手当

【勤務地】

オランダ（出張あり：EMEA地域への出張は10～30%程度、新規ビジネスの状況による）

【業務内容（Business Development Specialist）】

- EMEA地域の卸売業者や食品加工工場を対象に、新規顧客のリサーチと特定
- 潜在顧客への積極的なアプローチ、信頼関係の構築、ニーズに合った高品質なソリューションの提案
- 展示会や見本市への参加を通じた顧客との接点創出
- 水産業界の卸売・加工会社向けにカスタマイズされた営業戦略と提案書の作成
- 営業パイプラインの管理と維持、フォローアップ、活動・リードの追跡と報告
- 日本本社および海外拠点との連携、必要に応じてEU・中東地域への出張
- 顧客獲得率、売上目標、顧客フィードバックなどの主要指標の追跡と戦略の改善

【理想的な候補者像】

- 欧州市場における水産原料および加工品の営業経験が3年以上ある方
- ビジネスレベルの英語力必須
- 日本語での会話が可能な方（または日本人メンバーと小規模オフィスで働くことに興味がある方）
- EMEA地域への出張が可能な方
- オランダでの就労許可をお持ちの方
- MS Office（Excel、Word）に習熟している方

---

## Company Description