



PR/086681 | Sales Manager

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment USA

Job ID

1547861

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

United States

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

January 21st, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社概要

自動車関連企業にてSales Managerを募集。将来的にはAssistant GM, Directorへ昇格いただく予定のポジションです。Eビザのサポート可能、日本からの応募も可。

職務内容

1. 営業戦略の策定と実行

市場調査を行い、競争分析を実施。

短期および長期の営業目標を設定し、戦略を立案。トップマネージメントへの説明と承認を得ること

2. チームの管理と育成

営業チームのメンバーを指導・育成し、パフォーマンスを評価。

定期的なトレーニングやワークショップを実施。

3. 顧客関係の構築

主要顧客との関係を強化し、ニーズを把握。

新規顧客の開拓に向けた活動を推進。

4. 予算管理

毎年の営業予算を策定し、支出を管理。

売上データを分析し、予算の調整を行う。

5. 報告と分析

営業活動の結果を経営陣に報告。隨時トップマネージメントと調整、承認を取り付ける。KPIを設定し、達成度を定期的に分析。

応募資格

マネージメント実績および日系製造業企業への理解
社外交渉実績（特にメイン顧客への価格交渉を想定）

社内承認作業

その他、現Director業務の引継ぎ

米国での自動車の運転ができる方

宿泊を伴う出張が可能な方

優遇される資格・スキル

営業Managerとしての求められる能力:

10人程度のマネージメント実績、日系企業への理解
既存顧客の対応（年次価格交渉/ルート営業など）

社内承認作業

自動車関係の拡販活動

調達Managerとして求められる能力:

5人程度のマネージメント実績、日系企業への理解
既存仕入先の対応（購入費低減/請求書精査など）

社内承認作業

新規仕入先の開拓実績

自動車運転

勤務地

インディアナ州コロンバス

給与・福利厚生

\$65,000-\$120,000/year、各種医療保険などの保険福利厚生あり。

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.us/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.us/terms-of-use>

Company Description