CareerCross by JAC Recruitment

Michael Page www.michaelpage.co.jp

Partner Sales

> 【年収～１５００万】大手外資系ソフトウェア企業のパートナーセルス

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1546867

Industry
Software

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
July 7th, 2025 14:19

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

営業チームを率いながら、パートナー企業の開拓・育成を通じて販売チャネルを強化。

市場動向を踏まえた戦略立案・実行により、売上目標の達成を推進する。

企業情報

世界40カ国以上で展開する外資系BPO・CXソリューション企業。

大手グローバル企業の顧客対応・IT支援などを包括的にサポートしています。

職務内容

- パートナー企業の新規開拓および関係強化
- 代理店やSIerへの営業支援、トレーニング、施策展開
- 売上予測の策定および達成に向けたプランニング
- 市場動向や競合情報の収集・フィードバック
- 営業チームのマネジメント

- ソフトウェア製品の販売チャネル構築・管理

条件・待遇

- 年収１２００万円～１５００万円（基本給＋インセンティブ）
- 週２～３出社のハイブリッド勤務

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sera Suzuki +81366276105.

Required Skills

- 5年のテクノロジーセールス経験
- ３年以上のチームマネジメント経験
- ４年以上のCRM使用経験
- 最低２年以上のIT領域でのチームマネジメント経験
- 読み書きレベルの英語力

Company Description

世界40カ国以上で展開する外資系BPO・CXソリューション企業。

大手グローバル企業の顧客対応・IT支援などを包括的にサポートしています。