

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Sales Manager

【年収～1500万】大手外資系Software企業セールスマネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1546841

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

12 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

July 7th, 2025 11:20

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

営業チームを率いて戦略立案から実行までを担当。

主要顧客対応や新規開拓を通じて売上目標の達成を推進する。

企業情報

世界40カ国以上で展開する外資系BPO・CXソリューション企業。

大手グローバル企業の顧客対応・IT支援などを包括的にサポートしています。

職務内容

- ・ 営業チームのマネジメント
- ・ 主要顧客との折衝・関係構築
- ・ 既存・新規開拓営業
- ・ 市場・競合動向の分析
- ・ 売上目標の達成に向けた営業戦略の策定・実行

条件・待遇

- ・ 年収1200万円～1500万円（基本給＋インセンティブ）
- ・ 週2～3出社のハイブリッド勤務
- ・ 国際的な企業文化

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sera Suzuki +81366276105.

Required Skills

- ・ 五年以上のテクノロジーセールスの経験
- ・ 三年以上のマネジメント経験
- ・ 四年以上のCRM使用経験
- ・ 最低二年以上のIT領域でのマネジメント経験
- ・ 読み書きレベルの英語力

Company Description

世界40カ国以上で展開する外資系BPO・CXソリューション企業。

大手グローバル企業の顧客対応・IT支援などを包括的にサポートしています。