



シニアセールスマネージャー（国内・海外）（13416）

Job Information

Recruiter
[United World Inc](#)
Job ID

1546790

Industry

Other (IT, Internet, Gaming)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

15 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

August 15th, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Executive

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【主な業務内容】
戦略的リーダーシップ & 事業成長

- ・国内外の市場を対象に、包括的なGo-To-Market戦略を策定・実行
- ・電通・博報堂、超大手エンタープライズ企業とのパートナーシップを確立
- ・Spider AFのプロダクトをエンタープライズ企業の全社導入や複数リージョン展開へと拡大
- ・グローバル市場への進出を推進し、海外事業成長戦略を構築

売上成長 & 営業戦略の実行

- ・大手代理店 & エンタープライズ向けの高価値営業戦略を策定・推進
- ・既存顧客へのアップセル & クロスセル戦略を最適化し、売上最大化
- ・データドリブンな意思決定を行い、GA4・CRM（HubSpot, Salesforce）・広告データ分析を活用
- ・新規顧客開拓、戦略的パートナーシップの構築、既存顧客の拡大を通じて売上を成長させる

チームマネジメント & クロスファンクション連携

- ・結果にコミットできる組織を構築
- ・営業領域での採用・育成・評価を担当
- ・マーケティング、CS、プロダクト、開発チームと連携し、売上成長と顧客体験向上を推進
- ・国際的な営業・マーケティング戦略を策定し、Spider AFのIPO準備にも貢献

【同社で働くメリット】

- ・ IPO準備中の企業で、複数のチームを統括し事業成長を牽引できる
- ・ CEOの右腕として、戦略的なビジネス拡大をリードできる
- ・ 大手代理店・エンタープライズ向けのハイレベルな営業戦略を策定・実行できる
- ・ SaaS・AdTech・セキュリティ業界のグローバル展開を経験できる
- ・ 成果をダイレクトに評価する環境で、ストックオプションのリターンのチャンスもあり

同社の未来を創るリーダーとして、ビジネスの成長を加速させたい方の応募をお待ちしています！

Required Skills

必須スキル & 経験

- ・ SaaS / AdTech / セキュリティ領域でのエンタープライズ向け営業経験
- ・ 営業マネジメント経験（3年以上 / 3名以上のチーム統括経験）
- ・ 国内大手広告代理店営業・アライアンス担当（3年以上）
- ・ マーケティング・CS戦略の策定・実行経験

歓迎スキル & 経験

- ・ SaaS / AdTech / セキュリティ / MarTech / DX関連での営業経験
- ・ WEB広告代理店での営業経験
- ・ グローバル営業経験 or 英語でのビジネス交渉経験
- ・ 0→1の新規事業立ち上げ or 新プロダクトのGo-To-Market戦略経験
- ・ CRM（HubSpot, Salesforce）を活用した営業プロセス設計経験
- ・ データドリブンな意思決定能力（KPI設定・分析・最適化）
- ・ ビジネスレベルの英語（社内外での英語コミュニケーションが必要）
- ・ セキュリティ・不正対策などの新しい領域に素早くキャッチアップできる学習力
- ・ リーダーシップがあり、クロスファンクショナルなチームと連携できる

求める人物像

- ・ 営業だけでなく、事業全体を成長させられるビジネスリーダー
- ・ スピード感を持って意思決定し、高い成果を出せる人
- ・ 複数のチームを統括し、Spider AFの成長を牽引できる人
- ・ CEOの右腕として、短期・長期の売上成長をリードできる人

Company Description