CareerCross by JAC Recruitment

M&Aアドバイザー（海外M&Aチーム立ち上げメンバー）

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Job ID
1546723

Industry
Other (Banking and Financial Services)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary
4 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours
9時00分～18時00分（休憩1時間/時差出勤制度あり） 所定労働時間を超える労働の有無：有

Holidays
完全週休2日制（土、日）祝 年末年始 慶弔休暇 有給休暇 夏季休暇

Refreshed
July 17th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【業務内容】
海外案件専門のM&Aアドバイザーとして、以下のすべての業務に従事していただきます。

・海外M&A譲渡案件の開拓、提案
・企業評価、資料の作成
・買い手企業（国内・海外）への具体的な提案
・売り手と買い手の面談の調整、同席
・契約書案作成、条件調整、条件交渉
・クロージング
顧客は海外の企業オーナーなので、メールでのやり取りやアポなどはすべて英語のやり取りになります。
そのため、ビジネスにおいて英語での折衝経験がある方は経験やスキルを存分に活かしていただける環境です。

◆研修体制
また同社では1名のアドバイザーが一気通貫でM&Aのプロセスを担当するため、M&Aの流れのすべてを経験することができます。
入社後最初の約1ヶ月は新規開拓に注力していただきます。
その後は新規開拓も引き続き行いながら、受託した案件のディールを進めていきます。

入社初日は、M&Aについての基礎知識や、社内システムの使用方法などの基本的なことについての研修を行います。
顧客とのアポイントも最初は部長やマネージャーのアポに同行したり、逆に同行してもらってフィードバックを受けます。
案件を受託したら、最初の2件を成約するまでは部長やマネージャーが一緒に案件を進めます。
また社内弁護士、会計士、税理士にすぐに相談できる環境があります。

それ以外にも社内での成功事例はすべて社内で共有されているので、自分の苦手な部分は効率良く学ぶことができます。

想定年収： ①未経験者：420万円 + インセンティブ　②経験者　：応相談 + インセンティブ
※インセンティブは上限の無い支給となります。
※M&A仲介経験者は現職年収を考慮します。
月額：35万円
（みなし残業 月44時間・深夜30時間を含む)

【想定年収420万円の内訳】
基本月額251,300円、みなし残業手当98,700円
（内深夜11,900円)
※残業時間44時間を超えた場合、実際の残業手当とみなし
残業手当86,800円との差額を別途支給
交通費全額支給

◆東京本社
東京都千代田区

■東京駅
日本橋口より徒歩1分（JR線）
八重洲北口より徒歩3分（JR線）
■大手町駅
B7出口より徒歩2分
（東西線・丸ノ内線・半蔵門線・千代田線・三田線）
■日本橋駅
A3出口より徒歩3分
（銀座線・東西線・浅草線）

Required Skills

【必須】
・営業経験
・ビジネスでの英会話がスムーズにできる方

【歓迎】
・代表者/オーナー向けの営業経験者
・M&A仲介経験者
・ビジネスにおいて英語で顧客との折衝経験がある方
・英語と中国語が話せる方

最終学歴 大学院卒 大学卒

外国籍の必要資格・経験 日本語ネイティブレベルの方

Company Description