



SNS・インフルエンサー領域の企画提案営業／中国語力を活かせる環境

Job Information

Hiring Company

BLUE OCEAN K.K.

Job ID

1546688

Industry

Advertising, PR

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Hibiya Line, Hatchobori Station

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

10:00~19:00（所定労働時間：8時間0分） 休憩時間：60分 時間外労働有無：有

Holidays

完全週休2日制（土日祝日）

Refreshed

July 10th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level

Fluent

中国語 ネイティブ

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■会社概要

設立9年目の当社、現在ではエンタメ系企業の広告代理事業を中心に、インフルエンサー事務所事業やスタジオ運営事業など、年々業務領域を広げています。
年間売上高は20億～25億円で、クライアントの多くは中国の有名ゲーム企業であり、日本のベストセラーゲームランキング上位100に入るタイトルのほぼすべてに関わる中国企業と取引実績があります。
日本国内では、KONAMI様、ADK様、電通様、博報堂様などの大手企業とも取引実績があります。
弊社の実績：<https://blueoceanmedia.jp/advertising-agency>

■業務概要

当社の営業担当として、主に中華圏のクライアントへの案件獲得の提案からディレクションまで携わっていただきます。
イベントや各種メディアを活用し、プロモーションに関する企画営業をお任せします。

■募集背景

業績好調による増員募集です。現在、チームでは中国人女性6名、中国人男性1名、日本人女性2名、日本人男性2名が活躍しています。

■主な業務内容

- ・クライアントの課題や要件のヒアリング
- ・企画提案資料の作成およびプレゼンテーション対応
- ・商談アポイントの調整
- ・制作進行管理
- ・納品作業
- ・プロモーション戦略の立案
- ・クライアントへのアフターフォロー
- ・次回企画・提案の実施 など

当社の業務では、SNS やインフルエンサーマーケティングの提案が中心となります。
クライアントの商品やサービスの状況、ターゲット層の視点を深く理解し、ご要望に沿った最適な施策を提案していきます。
また、クライアントのニーズに応じて、イベントの企画、広告掲出場所やメディアの選定、クリエイティブの種類など、企画段階から幅広いアイデアを出し、多様なプロモーション施策を提案することが可能です。

■当業務のやりがいについて

- ・ご自身が携わった案件の影響を、動画の再生回数などの数字で目に見えて実感できます。
- ・有名インフルエンサーと共に仕事を進める醍醐味があります。
- ・有名アプリの大型キャンペーンに携わるチャンスがあります。
- ・最新のマーケティング手法やトレンドを学ぶことができます。
- ・企画段階からプロジェクトに参画できる案件が多く、キャリアアップを目指せます。

Required Skills

■応募条件

＜ 必須要件 ＞下記すべてに当てはまる方

- ・学歴：大卒以上
- ・中国語：ネイティブレベル
- ・日本語：ビジネスレベルでの会話・文章能力
- ・広告代理店やWeb サービス企業で、無形商材の営業経験が1年以上ある方
- ・広告業界、SNS マーケティングに興味がある方
- ・中華圏クライアントへの営業に自信がある方
- ・PC スキル：Excel、Word、PowerPoint、Google スプレッドシートの基本操作

＜ 歓迎要件 ＞

- ・広告や制作物の進行管理の経験がある方
- ・日本での勤務経験がある方
- ・業務上インフルエンサーとのコミュニケーション経験がある方
- ・イベントの企画運営経験がある方

■求める人物像

- ・粘り強く、何事にも前向きにチャレンジできる方
- ・情報の整理が得意な方
- ・高い目的達成意欲を持つ方
- ・対人コミュニケーション能力に優れた方
- ・個人の成果にとどまらず、組織やチーム志向で行動できる方
- ・課題をロジカルに分解し、問題提起や解決策の提案ができる方

■給与

月給300,000 円～350,000 円

※給与は代理店・インフルエンサーマーケティングでのご経験年数および日本語能力を考慮のうえ決定いたします。

※上記月給には固定残業代45 時間分（78,100 円～91,100 円）を含みます。超過分は別途支給いたします。

※想定年収は月給×14 ヶ月分です。

■賞与

月給1ヶ月分を6月末と12月末に支給予定です。
入社から半年経過した方が対象です。
※入社時の雇用形態は契約社員、正社員問いません。

■待遇・福利厚生

- ・昇給 年1回（9月）
- ・賞与 年2回（6月、12月）
- ・通勤手当（会社規定に基づき支給）
- ・社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- ・健康診断
- ・服装自由
- ・社員紹介制度
- ・インセンティブ制度
- ・誕生日プレゼント制度
- ・ジム手当（上限3,000円まで会社負担）
- ・朝食代補助
- ・フリーお菓子
- ・ウォーターサーバー、コーヒーマーカー完備

■休日・休暇

- ・年間休日125日
- ・完全週休2日制（土日祝日）
- ・有給休暇10日～20日
- ・夏期休暇3日
- ・エンタメ休暇1日
- ・年末年始休暇
- ・慶弔休暇

※基本はカレンダー通りの休みですが、年末年始、GWなどの期間はゲーム業界の商戦期のため、業務によっては出勤をお願いする場合がございます。その際は平日に振替休暇の取得が可能です。

■雇用形態

正社員または契約社員

《試用期間》

正社員採用の場合：6ヶ月間

契約社員採用の場合：3ヶ月間

《雇用形態補足》

- ・契約社員からのスタートとなる場合がありますが、待遇に差異はありません。
- ・契約社員の場合は6ヶ月契約を2回更新後、問題なければ正社員登用となります。

Company Description