



## Business development manager

### Job Information

**Hiring Company**[KPay Japan KK](#)**Job ID**

1546683

**Industry**

Other (Banking and Financial Services)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

**Salary**

7 million yen ~ 10 million yen

**Refreshed**

June 4th, 2026 13:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 6 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### 役割と責任

- KPay サービスの導入を自ら推進し、加盟店の新規開拓を担うと共に、チームの先頭立って営業活動を牽引する。
- 新規顧客の獲得や既存顧客の深耕を通じ、自身のチームの売上拡大を主導する。
- 各メンバーへの指導・育成を通じ、チーム全体の営業力を向上させる。
- 日々の営業活動やチームのマネジメントを通じて得られた知見や情報を共有することで、営業責任者の意思決定を補佐する。

#### 求められるスキル・経験・資質

- 3年以上の対面営業の経験
- 営業チームを5年以上、統括した経験（金融業界での経験であれば尚可）
- 目標達成に対する強いコミットメント
- すぐれたコミュニケーション力、ならびに高い顧客志向性
- 日本語が母国語であること（ビジネスレベルの英語力があれば尚可）

#### 雇用形態

正社員

試用期間:3ヶ月(賃金・条件の変更なし)

**勤務時間**

9:30 ~ 18:30 (10:30 ~ 16:00をコアタイムとするフレックスタイム制あり)

土曜日、日曜日、祝日休み

**給与詳細**

経験・能力に応じて決定

**待遇・福利厚生**

**【社会保険】**

- 健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

**【福利厚生】**

- 有給休暇、傷病休暇、特別休暇、夏季休暇、年末年始休暇
- 通勤手当

---

Company Description