

**CONVERGE**<sup>®</sup>  
AN ARROW COMPANY

【みなとみらい駅直結・新規開拓営業】外資系商社 | ビジネスレベルの英語力活かせる  
| 魅力的なインセンティブ制度あり

NYSE上場、Fortune500企業、世界最大手半導体商社グループ企業

## Job Information

**Hiring Company**

[Converge Japan Electronics KK](#)

**Job ID**

1546682

**Division**

営業チーム

**Industry**

Specialized Import, Export

**Company Type**

Large Company (more than 300 employees) - International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

**Train Description**

Minatomirai Line, Minatomirai Station

**Salary**

9 million yen ~ 15 million yen

**Holidays**

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

**Refreshed**

May 27th, 2026 16:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

<この求人の魅力>

- 半導体・電子部品の新規営業および既存顧客対応を担当
- 世界的グループ企業の日本市場拡大に貢献 / 未経験から挑戦可能
- 法人営業経験、英語での業務対応経験が活かせる
- フレックスタイム制・服装自由・駅直結オフィス
- 魅力的なインセンティブ制度
- ワークライフバランスの充実

米国に本社を置くグローバルに35拠点を構える半導体・電子部品商社です。  
Fortune500企業である世界最大手の半導体商社であるArrow Electronics社のグループ企業（世界で最も称賛される企業に12年連続選出）。

#### <業務内容：新規営業>

テレフォンプライム、メール、WEB商談、訪問商談などで、半導体・電子部品の売買における新規顧客開拓をお任せします。

新規顧客の開拓、及び、保有顧客への「見積もり～納入」までの営業ルーチン。

日本オフィスの歴史が浅いため、Converge社のブランド、サービスを日本マーケットに浸透させることが重要な役割の一つになります。

【取り扱い商材】 半導体/電子部品

【エリア】担当エリアはなく日本全国が対象となる為、月数回出張に出ることもあります。

#### 配属先情報

営業チーム：6名

#### 雇用形態

正社員（試用期間：6ヶ月）

#### 年収

想定年収 900万円～1,500万円（インセンティブ込み）

#### 勤務地

神奈川県 横浜市西区 みなとみらい二丁目3番1号 クイーンズタワーA 7階

【最寄駅】みなとみらい線 みなとみらい駅 徒歩0分、JR 京浜東北線 桜木町駅 徒歩8分、JR 根岸線 桜木町駅 徒歩8分

【喫煙環境】屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

【転勤】無

#### 勤務時間

（所定労働時間8時間）フレックスタイム制あり（コアタイム:11:00～16:00）

【休憩】60分

【残業】有

【備考】固定残業代の相当時間：45.0時間/月

#### 休日休暇

【休日】120日

（内訳）完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 夏季4日 年末年始5日

その他（ ）

【有給休暇】有（10～20日）

#### 手当・福利厚生

【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）

【制度・設備】服装自由（全従業員利用可）

【退職金】無

【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

【寮・社宅】無

#### Required Skills

##### 【必須】

- 半導体業界の法人営業経験
- 新規開拓営業に抵抗がない方
- ビジネス英語(本社や海外とのメールや英語コミュニケーション必須)

##### 【歓迎】

- 半導体業界の商社・半導体業界の代理店営業経験

##### 【求める人物像/当社について】

- テレアポやゼロからの関係構築ができる方
- 裁量権が大きく、自由度が高い環境、成果主義で働きたい方
- 開拓方法に決まりはないので、自ら考え行動して顧客開拓ができる方
  - ★魅力的なインセンティブ（個人売上実績による毎月支給のインセンティブ制度）
  - ★ワークライフバランスの充実

#### 選考内容

【面接回数】2～3回程度（目安）

【筆記試験】無  
【採用人数】2名

---

## Company Description