



## 【人材派遣（エンジニア）】コンサルタント（新宿支店）/ 世界最大規模の人材総合サービス

### Job Information

**Recruiter**

EPS Consultants LLC

**Job ID**

1546672

**Industry**

Recruitment Agency

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

2.5 million yen ~ 5.5 million yen

**Work Hours**

フレックスタイム制 - 7 : 00 ~ 22 : 00（コアタイムなし） 標準労働時間：8時間

**Holidays**

完全週休二日制（土日）、祝日休み・慶弔休暇・産育休暇・介護休暇・有給休暇 ※5日以上連続休暇も可能

**Refreshed**

December 4th, 2025 01:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### <コンサルタント（法人営業）>

- ▼新規開拓、取引歴のある企業の掘り起こし、紹介・依頼などで企業アプローチ
- ▼採用ニーズをヒアリングし、必要に応じて採用要件や手法をご提案
- ▼社内のマッチング担当と連携し、最適な人材を選定
- ▼就業中のエンジニアや派遣先企業へのアフターフォロー

#### <コーディネーター>

- ▼募集条件に応じた求人媒体の選定や求人原稿の作成
- ▼エンジニアなど求職者の登録面談対応（WEB・電話で実施）
- ▼登録済みのエンジニアの就業状況の確認、お仕事紹介
- ▼コンサルタント（法人営業担当）との情報共有～サポート

▼営業サポート(受注内容の入力、クライアント提案資料の作成、面談日程の調整等)

※主要顧客はNECグループ、日立グループ、富士通グループ、NTTグループ、KDDIなど大手企業がメイン！

#### ◆入社後の流れ

【入社1カ月目】座学にて、人材に関する法律やITの基本的な知識を学びます。



【入社2カ月目～】実際に先輩の営業活動に同行し、商談の進め方を覚えます。  
先輩のフォローのもと1件目の成約を目指して実践します。

#### ◎メンター制度あり

一人ひとりに先輩がつき、各個人に合わせたサポートを行います。

わからないことがあっても、すぐに質問や相談が可能。

入社2カ月目から1件の成約に向けて全力でサポートします！

#### <身につくスキル>

- ・企業分析力
- ・提案力
- ・課題解決力
- ・客観的視点
- ・マルチタスク管理能力

★全社ミーティングではCOOによる英語スピーチを聞く機会も！

＼在宅勤務×出社を併用可能！／

★毎日の朝会でメンバーとの交流も！

★先輩に電話やチャットで気軽に相談OK！

★商談は担当先によりますが、5割がオンライン、5割が訪問です

月給：240,000 - 350,000 円

・残業代別途支給

・経験・能力を考慮の上決定します。

？

---

## Required Skills

#### 【必須】

- ・営業経験がある方（法人/個人問わず）
- ・月次目標やKPIを追いかけたご経験がある方

#### 【優遇】

- ・人材派遣営業経験者、人材業界での営業経験者

#### 【求める人物像】

- ・自分都合ではなく常にお客様が喜ぶアイデアを考え、顧客目線で活動ができる
- ・常にポジティブな思考とアグレッシブな実行を実践できる
- ・変化を前向きに捉えて、その時自分自身が何ができるのかを主体的に考えていくことができる
- ・目標達成に向けて活動計画を立て、営業活動を実践できる
- ・トランスペアレント(透明性):正直に誠実な姿勢で活動する

大学院卒 大学卒

外国籍の必要資格・経験 N1相当の日本語力

---

## Company Description