



【新宿】法人既存顧客へのフォロー営業 管理職 | 不動産業界経験者募集 | 土日祝休

住まいサポートサービスを展開 | 不動産業界経験活かせる

## Job Information

### Hiring Company

Relo Group, Inc.

### Subsidiary

株式会社リロクリエイト

### Job ID

1546381

### Industry

Other (Hospitality)

### Company Type

Large Company (more than 300 employees)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

### Train Description

Yamanote Line, Yoyogi Station

### Salary

5 million yen ~ 8 million yen

### Work Hours

8:45 ~ 17 : 30 (実働7時間45分、休憩60分)

### Holidays

週休2日制 (休日は土日祝日) 年間有給休暇10日 ~ 20日 (下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります) 年間休日  
日数120日

### Refreshed

June 5th, 2026 10:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English Never Used)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

**当社の特徴**

同社は株式会社リログループ（東証プライム上場）100%出資会社で、リロケーション事業のパイオニアである、株式会社リロケーション・ジャパンの建築企画部門から2002年4月に独立分社した会社です。住宅トラブル対応サービス「住まいるレンジャーRELO24」の販売を行っています。

2011年には東証一部上場（現：東証プライム上場）を果たし市場からも高い注目を浴びています。リロケーション事業、福利厚生アウトソーシング事業をはじめとして、今までにない生活総合支援サービスを築いています。

**業務内容**

既存クライアントに対し、入居者からのサービスについてのフィードバックをお伝えしながら、より良いサービス体制を構築するためにお客様と一体となって改善、提案を行っていきます。自身のアイデアや経験を活かし、あらたなサービスの提案や企画もできるクリエイティブな業務です。

無形商材の法人営業としてのスキルに磨きをかけられます。お客様の視点からヒアリング・サービス改善の提案などをするため介入価値を感じやすく、やりがいのあるお仕事です。

**業務詳細**

- ・ サービスの利用状況やニーズの把握
- ・ 現状システムの改善などのフォロー（取り扱うマニュアルのブラッシュアップなど）
- ・ 既存顧客を深耕し、クライアントの課題解決

**キャリアパス**

- ・ 入社後～3ヵ月  
ユニットマネージャー（部長職）の元、座学・営業同行中心に業務の流れをつかんでいただきます。
- ・ 3ヵ月～半年後  
実際に担当企業を持ち、既存顧客のフォロー営業を実施。
- ・ 半年後～  
部下を持ち、組織のマネジメント業務をスタートしていただきます。

**働く環境**

- ・ 土日祝休み
- ・ 年間休日120日
- ・ 平均残業20～30時間
- ・ 会社貸与の携帯はオフィスに置いて帰ってOK！メリハリのある働き方が実現可能◎

**雇用条件**

正社員（無期雇用/試用期間：有3ヶ月）

**給与：年収 500万円～800万円**

月給：360,000円～540,000円（一律手当を含む）

月額（基本給）：270,000円～405,000円

固定残業手当/月：90,000円～135,000円（固定残業時間40時間0分/月）

超過した時間外労働の残業手当は追加支給

昇給年1回（4月）

賞与年2回（6・11月）

※賞金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

**勤務地：東京営業所**

東京都渋谷区千駄ヶ谷5丁目32-7 野村不動産南新宿ビル4F 野村不動産南新宿ビル4F

転勤：当面なし

東京勤務となりますが、将来的にご希望に合わせて梅田、名古屋営業所へ異動することも可能です。

受動喫煙対策：屋内喫煙可能場所あり

**勤務時間**

就業時間：8：45～17：30（所定労働時間：7時間45分）

残業時間：月平均20～30時間

休憩：60分

**休日休暇**

- ・ 週休2日制（休日は土日祝日）
- ・ 年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）
- ・ 年間休日日数120日
- ・ 長期連休：年末年始、夏季休暇
- ・ その他休暇制度：慶弔休暇、特別休暇、有給休暇(試用期間経過後、入社月に応じて0～10日付与)
- ・ 年に数回、社内イベントにて土曜日出社有り

**手当/福利厚生**

- ・ 通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度
- ・ 通勤手当：月額10万円までを上限として支給されます。
- ・ 社会保険：社会保険完備
- ・ 住宅手当：転勤時の手当あり
- ・ 退職金制度：確定拠出年金（401K）・退職金前払い手当※選択制

**教育制度・資格補助補足**

- OJT研修がメインとなります（座学および営業同行となります）
- 資格取得支援制度
- 宅建等の資格手当（月15,000円支給）

定年：60歳

再雇用制度あり

育休取得実績：有

**その他補足**

- 福利厚生倶楽部会員
- 産休・育休制度（取得実績あり）
- 四半期表彰制度（インセンティブあり）、年間表彰制度、月間表彰制度（営業成績良好、業務効率化等の社内改善を実施するなど、社員の功績を称える様々な表彰制度あり）
- 従業員持株会
- グループ内公募制度（入社3年目以降、グループ会社の国内海外拠点に手を挙げていける制度）

---

**Required Skills****応募資格/応募条件****■必須条件**

- 不動産業界知見
- 営業経験1年以上

---

**Company Description**