

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【世界トップクラス企業】Sales/営業 - 病理画像診断機器営業（東京）

【世界トップクラス企業】Sales/営業 - 病理画像診断機器営業（東京）

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1546285

Industry

Medical Device

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

June 30th, 2025 08:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

がん診断向け画像診断製品の営業を担当し、売上目標の達成を目指します。キーオピニオンリーダーとの関係構築や社内連携も行います。

企業情報

- ・がん診断分野で世界的に信頼される製品を提供
- ・継続的改善を重視する成長環境
- ・多様なグローバルチームで医療の未来に貢献

職務内容

- ・東日本エリアにおける病理画像診断機器の営業活動を担当
- ・キーオピニオンリーダー（KOL）との関係構築と情報収集
- ・学会・セミナーでの製品プレゼンテーションの企画・実行
- ・海外を含む社内チームとの連携による営業戦略の実行

条件・待遇

- 医療現場に大きな価値を提供する社会貢献性の高い製品群
- 成果が評価されるフラットな企業文化
- 国内外の研修制度や成長機会が充実

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Megumi Kato on +81357337168.

Required Skills

- 医療機器や検体検査いずれかでの営業経験
 - 海外チームと会議可能レベルの英語力
 - 高額医療機器または医療AI領域での経験があれば尚可
-

Company Description

- ・がん診断分野で世界的に信頼される製品を提供
- ・継続的改善を重視する成長環境
- ・多様なグローバルチームで医療の未来に貢献