



Global Sales Representative (EU/US Market Focus)(13323)

Job Information

Recruiter

United World Inc

Job ID

1546272

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

Refreshed

April 5th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Native

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【会社概要】

日本を代表する銅箔製造の専門家集団です。
チタン製ドラムや製箔機・表面処理機といった銅箔製造に必要な全ての設備から電解液、添加剤、及び品質向上のための技術コンサルティングに至るまで、銅箔製造に関わるノウハウを包括的に保有しており、これまで培った豊富な知見・マーケット情報と共に投資家の皆様、銅箔メーカー様及び銅箔ユーザー様を含む様々なお客様に提供しております。

【会社/お仕事の魅力】

会社の魅力:

- ・急成長する分野で活躍: 電気自動車やIT関連業界は急速に成長しており、その中で重要な役割を果たす製品や設備を提供しているため、今後の市場動向に大きな影響を与える仕事に携わることができます。
- ・グローバルな環境: 社内にはトリリンガルのメンバーが多く、グローバル化が進んだ職場環境が整っています。世界各地のマーケットでの営業活動に参加し、異文化交流が可能です。
- ・働きやすい職場環境: フレックスタイム制度や年休123日、残業少なめ(月0~10時間程度)など、ワークライフバランスが重視されています。また、各種福利厚生(資格取得支援、ベネフィットステーション、オフィスでやさい・おかんなど)も充実しています。

お仕事の魅力:

- ・グローバル営業経験: インドや南米など、急速に発展する市場での営業活動に携わることができ、成長市場での知識と経験を深めることができます。
- ・多様な業界に貢献: 自動車産業やIT関連業界など、さまざまな業界の拡大に貢献するため、広範な業界知識を習得できます。
- ・チャレンジングなミッション: 南米を中心とした新規販路開拓が求められ、大きな成果を上げることができるポジションです。また、現地企業との関係構築やコンサルティングを通じて、自身の成長と共に会社の成長にも寄与できます。
- ・キャリアパス: 海外営業としてのキャリアアップを目指すことができ、将来的にはより広範なエリアや業務を担当するチャンスもあります。

仕事内容

ポジション: 海外営業 (欧米担当)

銅箔製造、電気自動車に搭載されるリチウムイオン電池や携帯電話、デジタル機器等に使用される電子部品製造に必要な不可欠な製品・設備導入における既存営業・新規営業。

自動車産業やIT関連などの事業が拡大する国への営業活動を行っていただきます。

主な業務内容

海外現地企業への営業及び導入サポート

納期管理

海外マーケット調査

販売促進活動

銅箔生産に関わるコンサルティング

<所属部署>

海外営業部

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 海外営業経験者歓迎! (貿易実務経験尚可)
- 世界としても注目度の高い半導体事業に携わり、世界情勢にも敏感になれる。
- インド・南米・欧米など急速な発展が見込まれるマーケットを担当。
- 海外営業は販路の国ごとにチームが構成。担当者の言語やカルチャーを活かせるポジションでアサイン。
- 社内のメンバーの多くがトリリンガル人材! グローバリゼーションの職場環境です。

Required Skills

【必須要件】

日本語 ネイティブ

英語 ビジネスレベル以上

業務経験不問

【歓迎要件】

国内/海外出張が多いため体力に自信がある方

トリリンガル歓迎!

貿易や海外営業経験者尚可

Company Description