



【新規事業×海外展開】成長市場データセンター向け冷却システムのマーケ・営業募集 (13447)

Job Information

Recruiter

United World Inc

Job ID

1546238

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Ibaraki Prefecture

Salary

4 million yen ~ 7 million yen

Refreshed

June 28th, 2025 11:30

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【会社概要】

自動車用配管部品で国内シェアNo.1、世界22ヵ国、92ヵ所に拠点を展開するグローバルメーカーです。自動車部品の製造を鉄材と樹脂材で行う企業ですが、樹脂製品としては初めての非自動車分野となる、スーパーコンピューター富岳の冷却配管を受注しています。

【会社/お仕事の魅力】

どこの自動車メーカーの系列にも属さない独立系企業です。系列関係に縛られないため、国内外の自動車メーカーとの取引拡大に自由に取り組むことができ、現在国内の全自動車メーカーに製品を供給しています。自動車メーカーでは国境を越えた部品の共通化が進行しています。

【業務内容】

同社の新規事業である「データセンター向け冷却システム」の市場展開に向け、国内外でのマーケティング・営業活動を推進していただきます。主なターゲット市場は、日本・米国・台湾などのグローバル市場です。

【具体的な業務内容】

国内外（米国・台湾など）の市場調査・競合分析
展示会や営業プロモーション活動の企画・実施（国内外）

顧客への製品プレゼン・ヒアリング（主にBtoB）
英語による販促資料・WEBコンテンツ作成、問合せ対応
海外代理店・パートナー企業との商談・連携業務
社内（営業・開発・生産・品質部門）との連携によるプロジェクト推進

キャリアパス

1年後：希望に応じて米国または台湾への駐在が可能。現地市場での事業拡大をリードしていただきます。

3年後：マーケティングマネージャーや製品企画・工場責任者など、実績に応じたキャリアアップのチャンスがあります。

Required Skills

【必須】

ビジネスレベルの英語力（読み書き・会話）
法人営業またはマーケティング業務経験（2年以上）
基本的なPCスキル（PowerPoint、Excelなど）
プロジェクトマネジメント経験

【歓迎】

BtoB製造業における海外業務経験
データセンター関連企業、サーバーメーカー等での実務経験
中国語などの語学力
海外駐在・留学経験
冷却技術または機構製品に関する知識

【求める人物像】

- ・自ら課題を見出し、部門横断的に周囲を巻き込みながら解決へ導ける方
- ・異文化への理解と柔軟性を持ち、現地の価値観や習慣を尊重できる方
- ・市場や事業の変化をポジティブに受け止め、スピード感を持って行動できる方

Company Description