



Customer Relationship & Sales Support(13457)

Job Information

Recruiter

United World Inc

Job ID

1546229

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ 4.5 million yen

Refreshed

June 28th, 2025 10:21

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【会社概要】

この多国籍企業はさまざまな開発プロジェクトを展開しており、大手企業やベンチャー企業のデジタルトランスフォーメーションパートナーを目指しています。大規模な多国籍企業であり、世界中に支社とグローバルメンバーを抱えており、現在日本での事業拡大フェーズにあります。

【会社・事業の魅力】

- ・世界7カ国14都市に拠点をもち、2,500名以上の社員が在籍。国の機関を含む150社の大規模プロジェクトに携わっています。
- ・現在日本での事業拡大フェーズにあり、近い将来さらなる成長を見込める環境です。
- ・多国籍メンバーで構成されたグローバルな環境で、社内公用語は英語です。

【仕事内容】

製品やサービスの販売促進戦略の策定と顧客への販売を担当できる、優秀なジュニアカスタマーサポート・セールス候補者を募集しています。

【主な業務内容】

- ・既存クライアントと密に連携し、円滑なビジネス実行を支援する。

- ・ ネットワーキングやフォローアップの礼儀的な連絡を通じて新規ビジネスを特定・開拓する。
 - ・ プレゼンテーション資料の準備・実施や業界イベントへの参加を通じて、QBurstの製品・サービスを市場に促進する。
 - ・ 会社の製品、機能、サービスを学び、潜在顧客に当社の製品・サービスを紹介する。
 - ・ RFI・RFPへの対応を含め、顧客からの問い合わせに対応する。
 - ・ 市場動向、製品動向、競合環境の情報を常に把握する。
 - ・ 提案書（Statement of Work）で提示するソリューションがベストプラクティスであり、クライアントの要件に沿った内容であることを保証する。
 - ・ ビジネス開発チームと密に連携し、会社のビジネス戦略を理解する。
-

Required Skills

【応募要件】

- ・ 日本語ネイティブで、IT営業の経験があること。
 - ・ 新規顧客への製品・サービスの提案・販売経験があること。
 - ・ 自発的で競争心があり、結果重視の姿勢を持ち、新規ビジネスの開拓に専念・集中できること。
 - ・ 自信を持ったプレゼンテーションスキルと電話対応マナーを有すること。
 - ・ 適切なタイムマネジメント、細部への注意力、業務の優先順位付けができること。
 - ・ 技術的理解があり、新しい技術への関心を持ち、業界動向を調査しキャッチアップする姿勢があれば尚可。
 - ・ 英語・日本語での説得力のある文章・口頭でのコミュニケーション能力があること。
 - ・ 見込み顧客を見つけるための優れた対人スキルとコミュニケーションスキルを有すること。
-

Company Description