



【営業本部】東日本担当セールスマン | 恵比寿 | 世界トップクラスの青果ブランド | 米国本社上場

バナナやパイナップルなど世界最高品質のフルーツとベジタブルをお届けします。

#### Job Information

**Hiring Company**

[Fresh Delmonte Japan](#)

**Job ID**

1546143

**Industry**

Food and Beverage

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

**Non-Japanese Ratio**

(Almost) All Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

**Train Description**

Yamanote Line, Ebisu Station

**Salary**

4.5 million yen ~ 6 million yen

**Refreshed**

January 14th, 2026 19:00

#### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Basic (Amount Used: English usage about 10%)

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

#### Job Description

当社は生鮮果実業界で世界トップクラスのシェアを持つ米国デルモンテ社（英語版）の100%出資によって設立された日本法人です。農産物を扱うグローバル企業として、自然環境と関わるすべての人々の持続可能な未来の実現に向けて積極的に取り組むべく、環境及び社会の方針を隨時策定し実施しています。

**【業務内容】**

担当エリアに於いて、生鮮果物市場およびフレッシュカットに於ける既存および新規ビジネスの企画・立案を行い、且つ、管理していく。

#### 【主な職務内容】

- ・ 小売業者、卸売業者、HORECA（ホテル、レストラン、カフェなど食品サービス業界）チャネルとの戦略的ビジネス関係を構築
- ・ 主力商品であるバナナとパイナップルに加え、様々なフルーツ及びカットフルーツの販売企画策定、販路拡大。
- ・ デルモンテの売上を向上させ、収益性を最大化するための戦略に沿って、マネージャーの監督の下、顧客との交渉を実行する。
- ・ 営業動向を注視し、価格戦略と販売量を顧客との交渉に反映させる。
- ・ 販売予算に則り、担当エリア・顧客別の販売予算を策定し達成する。
- ・ 市場・顧客のニーズを集約し、営業部の戦略・計画・活動に反映させる。
- ・ 販売予測に伴う在庫管理業務

仕事内容変更範囲：会社の指示する業務

#### 雇用形態

無期雇用 / 定年退職年齢は満60歳

試用期間：有り（6ヶ月）

#### 給与条件

年俸制

年収：460万円～600万円（月収：38.3万円～50万円 / 月額基本給：28.7万円～37.5万円）

※給与については、ご経験やスキルを考慮の上選考を通じて最終決定いたします。

（本年俸額を12等分したものを月例給与として支給）

賞与無し

昇給：年1回 4月

交通費：全額支給

残業手当：固定残業代が支給されます。例えば、月例給与383,000円の場合だと、以下の様になります。

固定残業代95,750円/月[月間43時間の残業時間相当]が時間外勤務の有無に拘わらず支給

年俸内に当該固定残業代が含まれております。

固定残業時間は年度、年間休日数により変動有。

上記固定残業時間を超えた残業時間については別途、残業手当が支給されます。

#### その他手当

■研修制度（座学、現場研修、OJT）

#### 就業時間

午前9時～午後6時

休憩時間 60分

残業 月 10 時間～20 時間程度

フレックスタイム制（コアタイムは午前11時から午後3時）

#### 勤務地

〒150-0022 東京都渋谷区恵比寿南1-15-1 A-PLACE 恵比寿南 2階

JR恵比寿駅若しくは東京メトロ恵比寿駅から徒歩5分

転勤：原則無し

会社の定める事業所

出向：原則無し

受動喫煙対策：就業場所 原則禁煙（分煙）

就業場所 原則禁煙

屋内及び屋外全面禁煙

#### 休日

年間休日 120 日以上

土曜日、日曜日、祝日／夏季休暇(3日)、年末年始休暇(3日～4日で年によって変動)

年次有給休暇、慶弔休暇、産前産後休暇、育児及び介護休暇

年間有給休暇：入社7ヶ月目には最低10日以上

#### 社会保険

健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険

#### 福利厚生

■育休・産休取得実績あり

■育児及び介護による時短勤務

■退職金制度

■定年退職後の再雇用制度

#### 選考プロセス

適性試験：有り

面接回数：2回

備考：在宅勤務無し

## Required Skills

### 【求める経験、能力、スキル】

- ✓ 有形商材を扱った法人営業経験
- ✓ チームワークを尊ぶ強い対人関係スキル
- ✓ 高い学習能力
- ✓ 概念的思考と問題解決スキル
- ✓ 日本語での優れたコミュニケーションスキル（英語力があれば尚可）

### 【必須資格】

普通自動車運転免許（AT限定可）

### 【歓迎される出身業界】

- ✓ 食品メーカー・や食品専門商社・農産品専門商社における営業経験
- ✓ 食品メーカー・日雑メーカー・ドライ加工食品卸売業者、若しくはFMCGカテゴリーにおける大手量販店への営業経験

### 【業務遂行上で使用するシステムやソフト】

MSオフィス、Outlook、Excel（四則演算）

---

## Company Description