



Sales Engineer

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1545907

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上付与されます。初年度は入社月により2日から15日、次年度は16日支給【休日】完...

Refreshed

June 26th, 2025 16:07

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2216527】

経験豊富なセールスエンジニアとして、工業用機器の販売経験を有し、特に日本市場におけるテスト・測定分野での10年以上の経験を有する人材を募集しています。

割り当てられた顧客向けのテスト・測定製品の販売契約の主要な担当者を務める
指定された市場での販売活動を展開し、市場拡大戦略を策定する

顧客のニーズを分析し、商業提案を作成する
新たな販売機会と顧客の特定・創出
パートナーとの関係構築・維持を行い、プロジェクトの成功を支援する
顧客の課題/期待を把握し、要件を満たす解決策を提案し、顧客満足度を確保する
CRMシステムで販売注文と潜在顧客のリードを管理する
マネージャーおよび経営陣に対し、プロジェクトの進捗状況や潜在的な状況、市場動向を報告する
タイの顧客を定期的に訪問し、製品要件を評価し、潜在的な販売機会に関する情報を収集する
販売見積書の作成と整理を行い、顧客との契約交渉に参加し、契約締結まで支援する
割り当てられたその他の業務や責任を遂行する

Required Skills

学士号または修士号（通信工学、電子工学、電気工学または関連分野）
テスト・測定機器の販売分野における5年以上の関連業務経験
製造業界または政府プロジェクトにおける販売経験が望ましい
優れたコミュニケーション能力とプレゼンテーションスキル
SalesforceやSAPなどのCRMシステムを使用して販売注文の管理や顧客関係を維持する経験は優遇
分析力に優れ、販売志向かつ顧客重視の姿勢
プレッシャー下や優先順位の変更に対応できる能力
優れたチームワークと仕事態度。工業用機器の販売経験（できれば日本市場におけるテスト・測定分野に近い分野で10年以上の経験を有する）を有する実践的な営業エンジニアとしての責任ある人材。

Company Description

ご紹介時にご案内いたします