



## 外資系企業のマーケティング職【欧州トップシェアの理化学機器専門商社】大阪勤務

英語力やマーケティング経験を活かし、グローバルな環境で自律的に活躍頂けます！

### Job Information

#### Hiring Company

Verder Scientific Co., Ltd.

#### Job ID

1545727

#### Division

営業部

#### Industry

Specialized Import, Export

#### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

#### Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Suminoe-ku

#### Train Description

Nanko Port Town Line, Ferry Terminal Station

#### Salary

4.5 million yen ~ 7.5 million yen

#### Work Hours

9:00~17:30 所定労働時間：7時間30分 休憩60分

#### Holidays

年間休日125日、完全週休二日制(土・日) 祝日、年末年始

#### Refreshed

July 3rd, 2025 02:00

### General Requirements

#### Minimum Experience Level

Over 3 years

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 10%)

#### Minimum Japanese Level

Fluent

#### Minimum Education Level

High-School

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

★グローバルな環境で英語力を活かし、最先端の理化学機器のマーケティングに携われるポジションです★

広範囲にわたる分野の機器を取扱う当社のマーケティング担当を担当頂きます。

### 【業務詳細】

- 国内の製品チームリーダー、ドイツ・セントラルマーケティングとの連携による各種マーケティング施策の立案および実施
- マーケティング領域の年間計画立案,KPI設計,パイプラインの数値管理・分析・報告
- リード獲得施策の実行・効果測定・改善
- メールマガジン：コンテンツ企画,配信,効果測定
- 展示会/学会/ウェビナー/セミナー：企画・運営サポート,集客,効果測定
- Webサイト：コンテンツ作成(英日翻訳を含む),SEO対策・改善,広告運用
- CRM分析：顧客データ分析結果に基づく、リード獲得施策のPDCA運用
- 販促ツール(カタログ・製品ビデオ・アプリケーションノート等)
- 学会誌広告の企画・制作(外注先へのディレクション)
- マーケティング関連業務全般(予算管理 等)

得意な分野から始めて頂き、最終的には上記の内容を幅広く担当いただく予定です。

---

## Required Skills

### 【必須】

- BtoBマーケティング経験 3年以上（※上記仕事内容参照）
- SalesforceなどのCRM運用経験  
（※弊社ではSalesforceを導入したばかりの段階でこれから運用を開始していく段階です）
- 英語中級：日常会話レベル、メール対応がメイン

### 【求める人物像】

- 社内(国内・海外),社外(お客様)と円滑なコミュニケーションや調整が取れる方
- 幅広い業務と変化に柔軟に対応できる方
- 自ら提案し行動できる方

---

## Company Description