



【ニセコ】 国内不動産営業

契約社員（正社員登用あり）

Job Information

Hiring Company

H2 Group

Job ID

1545522

Industry

Other (Real Estate, Construction)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hokkaido, Abuta-gun Kucchin-cho

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

October 15th, 2025 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

勤務地: 北海道虻田郡倶知安町、ニセコ町

契約形態: フルタイム

勤務時間: 週5日 (週40時間)

H2 Groupについて

H2グループは2003年以降、ニセコ地域のイノベーションの最前線に立ち、不動産、プロジェクト管理、物件管理、宿泊施設などニセコと富良野を主に拠点とした国際的なチームで事業を拡大・展開しております。

業務内容：

不動産営業として、主に新規販売と新規リスティングを推進することです。メール、電話、ウェブサイト、セミナー、物件内覧会、その他あらゆる営業ツールを駆使し、リードの創出とクロージングを支援します。

- ・ 新規販売および販売物件取得の推進
- ・ 顧客対応（買い手・売り手）、契約管理
- ・ 物件情報の更新・管理、マーケティング資料作成
- ・ 24時間以内の迅速なリード対応
- ・ ウェブサイトへの掲載・管理
- ・ 国内マーケティング（ウェブサイト、チラシ、看板設置等手配）

待遇・福利厚生

- ・ 成長を支援するインセンティブ、報酬システム
- ・ 賞与制度 - 個人業績および業績に応じて支給
- ・ 通勤手当10,000円/月
- ・ 入社6ヶ月後に年次休暇10日付与
- ・ 試用期間3ヶ月経過後、傷病手当5日支給
- ・ 他都市からの転居の場合、転居手当あり
- ・ 社会保険：日本の社会保険制度に加入
- ・ 年間休日115～120日（会社カレンダーによる）、産休・育休制度あり

Required Skills

求められるスキル：

- ・ 日本語でビジネスレベルのコミュニケーションができ、理想的には英語がある程度理解できること。
- ・ 高いレベルの顧客関係管理と顧客へのサービス提供スキル。
- ・ 市場に関する知識を保持し、顧客へのアドバイスに活用するスキル
- ・ 日本の運転免許または国際運転免許（必須）
- ・ 問題解決能力、迅速かつタイムリーに相談できること
- ・ 職場での前向きな姿勢
- ・ 営業経験者大歓迎

Company Description