# implus 🛠

# Sales Manager

Job Information

#### **Hiring Company**

**Implus** 

#### Subsidiary

IMPLUS Japan Branch

#### Job ID

1545144

#### Industry

Retail

#### **Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

#### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Kanagawa Prefecture

## Salary

7 million yen ~ 8 million yen

## Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

#### Refreshed

November 27th, 2025 01:00

# General Requirements

# **Minimum Experience Level**

Over 3 years

# Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 10%)

# Minimum Japanese Level

Native

### **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

ポジションの概要: 【仕事内容】セールスマネージャー 当社は、フットウェア、フィットネスウェアを中心とした製品を展開するブランドメーカーです。 IMPLUS の持っているブランドは、フットウェアを中心して 1990 年代から、日本の多くのお客様から愛されています。また 2015 年に発売を開始しましたトリガーポイント ブランドは、筋膜リリース 理論の認知と共にフォームローラーカテゴリーのトップブランドに成長しました。2025 年いよいよ IMPLUS ジャパンとして、さらに日本市場にコミットメントします。あなたには、スポーツ用品店、シューズ専門店、量販店などへの提案営業をお任せします。市場トレンドを捉えた提案型営業を通じて、ブランドの成長と売上拡大を担っていただきます。我々と共に成長し

・商品販売およびブランド拡販戦略の立案と実行・販売戦略の策定、実行・新商品の提案・売上・在庫データ分析からのフォーキャスト策定・市場トレンドおよび競合調査・チームマネジメント・チームの目標、KPI、進捗管理、コアトレーニングの設定・スポーツイベントのプロモーション、店舗イベント・ブランド認知度向上のための施策の実施・顧客との関係との構築、維持・既存顧客との緊密な関係・法人営業としての交渉・契約締結 (B to B)・新規顧客の開拓・英語力・EU および米国のチームとの定期的なコミュニケーション・グローバル販売戦略を理解する

# Required Skills

【必須経験・資格】

- ・消費財業界、スポーツ用品業界での法人営業経験(5年以上)
- ・小売業界への提案営業経験
- ·普通自動車運転免許
- · 基本的なPCスキル(Excel、PowerPoint、Word)
- ·大卒以上

英語と日本語の履歴書を添付してください

Company Description