



【横浜/法人営業】プラント設計ツール/重工業界向け/英語活かせる

情報処理技術の世界最大手プロバイダ スウェーデンHEXAGONグループの一員です

Job Information

Hiring Company

Intergraph Japan K.K.

Job ID

1545126

Industry

Petrochemical, Energy

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

Train Description

Minatomirai Line Station

Salary

9 million yen ~ 20 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

09:15~17:30 (所定労働時間7時間15分)

Holidays

完全週休二日制 (カレンダー通り) 夏季休暇 年末年始

Refreshed

June 20th, 2025 11:06

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

<この求人の魅力>

- ・業務内容の要約：重工業向け設計ツールの法人向け営業を担当
- ・この求人のやりがい：専門性ある営業／英語を活かせる
- ・このポジションで活かせる経験：ソフトウェア営業、重工業業界向け営業、英語を用いた業務経験
- ・特色のある働き方や福利厚生について：在宅勤務可・服装自由・完全週休二日制

=====

横浜/法人営業

=====

■プラント設計・建設業界（EPC）向けに、CADや設計ツール、プロジェクト管理ソフトウェアなどを提案・販売する営業職

■日本の重工業・造船・製鉄業界などへの提案営業

■既存顧客80%、新規開拓20%の割合で担当（状況により変動）

【具体的には】

日本製鉄、JFE、IHI、SHIなどの重工業系企業や造船会社など、日本のヘビーインダストリー業界に対して、プラント設計・建設に関わるソフトウェアツールを提案します。既存顧客へのフォローが中心（約80%）ですが、新規開拓（約20%）も担当。社内のマーケティングチームやテレポチチームと連携し、効率的な営業活動を行います。

配属先情報

法人営業部 5名（マネージャー1名、営業担当4名、事務1名）

■雇用形態：正社員

試用期間：有り（3ヶ月）

■給与条件

想定年収：900万円～2,100万円

【形態】年俸制

【備考】年俸¥9,000,000～ 基本給¥750,000～ 固定残業代¥209,627～を含む/月 年間基本給（60%）＋セールスインセンティブ(40%)＝想定理論年収

【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）

■就業時間

09:15～17:30（所定労働時間7時間15分）

【休憩】60分

【残業】有

【備考】固定残業代の相当時間：45.0時間/月

■勤務地

【事業所名】横浜本社

【所在地】神奈川県 横浜市西区 みなとみらい3-6-1 みなとみらいセンタービル 11F（事業所は駅から直通。）

【最寄駅】横浜高速鉄道 みなとみらい線 みなとみらい駅

【喫煙環境】屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

【備考】【就業場所の変更の範囲：本社および全国の支社、営業所】

【転勤】無

■休日・その他制度

【制度・設備】

在宅勤務（全従業員利用可）

自転車通勤可（全従業員利用可）

服装自由（全従業員利用可）

【休日】120日

（内訳）完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

その他（夏期休暇、年末年始休暇あり）

【有給休暇】（※入社月によって日数に変動あり）

【退職金】有

【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

【寮・社宅】無

【その他制度】【昇給】年1回(1月給与支給時より昇給)

Required Skills

【必須経験】

■ソフトウェア販売経験

■基本的な英語力（TOEIC600点以上目安）

【歓迎経験】

■重工業・造船・製鉄業界などへの営業経験

■プラント設計・建設業界の知識

【魅力】

- グローバル企業で専門性の高いソリューションを提供できるポジション
 - 既存顧客が多く、安定した基盤の上で営業活動ができる環境
 - 社内のマーケティングチームやテレアポチームのサポートがあり、効率的な営業活動が可能
 - プラント設計・建設という専門分野でのキャリア構築が可能
 - グローバルな環境で英語力を活かせる機会あり
-

Company Description