CareerCross by JAC Recruitment

HEXAGON

【横浜/法人営業】プラント設計ツール/重工業界向け/英語活かせる

情報処理技術の世界最大手プロバイダ　スウェーデンHEXAGONグループの一員です

Job Information

Hiring Company
Intergraph Japan K.K.

Job ID
1545126

Industry
Petrochemical, Energy

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

Train Description
Minatomirai Line Station

Salary
9 million yen ~ 20 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
09:15～17:30（所定労働時間7時間15分）

Holidays
完全週休二日制（カレンダー通り） 夏季休暇 年末年始

Refreshed
August 8th, 2025 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

＜この求人の魅力＞

- **業務内容の要約**：重工業界向け設計ツールの法人向け営業を担当
- **この求人のやりがい**：専門性ある営業／英語を活かせる
- **このポジションで活かせる経験**：ソフトウェア営業、重工業業界向け営業、英語を用いた業務経験
- **特色のある働き方や福利厚生について**：在宅勤務可・服装自由・完全週休二日制

==========
横浜/法人営業
==========
■プラント設計・建設業界（EPC）向けに、CADや設計ツール、プロジェクト管理ソフトウェアなどを提案・販売する営業職
■日本の重工業・造船・製鉄業界などへの提案営業
■既存顧客80%、新規開拓20%の割合で担当（状況により変動）

【具体的には】
日本製鉄、JFE、IHI、SHIなどの重工業系企業や造船会社など、日本のヘビーインダストリー業界に対して、プラント設計・建設に関わるソフトウェアツールを提案します。既存顧客へのフォローが中心（約80%）ですが、新規開拓（約20%）も担当。社内のマーケティングチームやテレアポチームと連携し、効率的な営業活動を行います。

配属先情報
法人営業部 5名（マネージャー1名、営業担当4名、事務1名）

■雇用形態：正社員
試用期間：有り (3ヶ月)

■給与条件
想定年収：900万円～2,100万円

【形態】年俸制
【備考】年俸￥9,000,000～ 基本給￥750,000～ 固定残業代￥209,627～を含む/月 年間基本給（60%）＋セールスインセンティブ(40%) = 想定理論年収
【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制　超過分別途支給）

■就業時間
09:15～17:30（所定労働時間7時間15分）
【休憩】60分
【残業】有
【備考】固定残業代の相当時間：45.0時間/月

■勤務地
【事業所名】横浜本社
【所在地】神奈川県 横浜市西区 みなとみらい3-6-1　みなとみらいセンタービル 11F （事業所は駅から直通。）
【最寄駅】 横浜高速鉄道 みなとみらい線 みなとみらい駅
【喫煙環境】屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

【備考】【就業場所の変更の範囲：本社および全国の支社、営業所】
【転勤】無

■休日・その他制度
【制度・設備】
在宅勤務（全従業員利用可）
自転車通勤可（全従業員利用可）
服装自由（全従業員利用可）

【休日】120日
（内訳）　完全週休二日制　土曜　日曜　祝日
その他（夏期休暇、年末年始休暇あり）
【有給休暇】 （※入社月によって日数に変動あり）
【退職金】有
【社会保険】健康保険　厚生年金保険　雇用保険　労災保険
【寮・社宅】無
【その他制度】【昇給】年1回(1月給与支給時より昇給)

Required Skills

【必須経験】
■ソフトウェア販売経験
■基本的な英語力（TOEIC600点以上目安）

【歓迎経験】
■重工業・造船・製鉄業界などへの営業経験
■プラント設計・建設業界の知識

【魅力】
■グローバル企業で専門性の高いソリューションを提供できるポジション
■既存顧客が多く、安定した基盤の上で営業活動ができる環境
■社内のマーケティングチームやテレアポチームのサポートがあり、効率的な営業活動が可能
■プラント設計・建設という専門分野でのキャリア構築が可能
■グローバルな環境で英語力を活かせる機会あり

Company Description