CareerCross by JAC Recruitment

Michael Page www.michaelpage.co.jp

【サステナビリティ×金融ー営業職】

【サステナビリティ×金融ー営業職】

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1545090

Industry
Other

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4.5 million yen ~ 10 million yen

Refreshed
June 19th, 2025 10:53

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

東京に拠点を置く、環境コンサルティング企業での営業ポジションです。パートナーシップとの関係構築、関係強化を通じて、ビジネスの成長や拡大へ貢献する重要なフロントラインの役割です。

Client Details

東京に拠点を置く環境コンサルティング企業で、カーボンクレジットの創出や売買、脱炭素に関する支援を行っています。

全国の地方銀行や自治体と連携し、J-クレジットの創出から販売までをワンストップで提供するというユニークなビジネスを行っています。「2050年カーボンニュートラル」の実現に向けて、地域創生と経済成長を両立させるサステナビリティ戦略に注力しています。

Description

- パートナー企業との関係構築および維持。
- 販売戦略の立案と実行をサポート。
- 市場動向と競合分析の実施。
- パートナーからのフィードバックを収集し、サービス向上に反映。

- 新規パートナーの開拓と契約交渉。
- 社内チームとの連携を図り、目標達成をサポート。
- セールスデータの管理とレポート作成。
- イベントやミーティングでのプレゼンテーション実施。

Job Offer

- 東京での勤務環境
- 土日祝日休みの完全週休二日制
- 長期的なキャリア形成を支援するポジション
- 魅力的な福利厚生とサポート体制

この貴重な機会をお見逃しなく、ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Karen Suzuki at +81 3 6832 8919.

Required Skills

A successful Partner Sales should have:

- B2B営業経験＋3年　ー業界問わず
- セールスやビジネス開発に関するスキル
- 優れたコミュニケーション能力と交渉力
- 複数のタスクを同時に管理する能力
- 顧客志向で問題解決に積極的な姿勢

Company Description

東京に拠点を置く環境コンサルティング企業で、カーボンクレジットの創出や売買、脱炭素に関する支援を行っています。全国の地方銀行や自治体と連携し、J-クレジットの創出から販売までをワンストップで提供するというユニークなビジネスを行っています。「2050年カーボンニュートラル」の実現に向けて、地域創生と経済成長を両立させるサステナビリティ戦略に注力しています。