



# PR/086789 | Outside Sales Associate

#### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment USA

#### Job ID

1544832

### Industry

Restaurant, Food Service

### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

**United States** 

### Salary

Negotiable, based on experience

#### Refreshed

June 17th, 2025 10:43

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

## **Career Level**

Mid Career

### Minimum English Level

**Business Level** 

# Minimum Japanese Level

**Business Level** 

## **Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

# Visa Status

No permission to work in Japan required

# Job Description

# 職務概要

日本の食品貿易会社が、バイリンガル(日本語/英語)の外部営業担当者を募集しています。この役割は、顧客との関係を確立し維持することを含み、成功は販売プロセスの理解と優れた対人スキルによって測定されます。営業担当者は、担当エリア内の既存顧客を維持することで目標を達成します。

### 職務内容

- \* 営業と顧客訪問: 月次および年次の販売目標を達成し、既存および潜在顧客を訪問してサポートを提供し、製品を販売する。
- \*支払いと顧客満足:会計部門と協力して迅速な支払い回収を行い、高い顧客満足度を維持し、問題を迅速に解決する。
- \*注文処理と配送: 購買部門および倉庫チームと協力して正確な注文処理を行い、緊急配送を調整する。
- \*顧客との会議と教育:顧客に会うために出張し、製品の利点を教育し、会社のデータベースに注文を入力/更新する。
- \* 車両と在庫管理: 会社の車両を安全に維持・運転し、週次の営業会議に参加し、半年ごとの在庫カウントに参加する。
- \* その他の業務: 通常の勤務時間外に会社のイベントに参加し、その他の割り当てられた業務を遂行し、管理者の要求に応答する。

- \* 経営学または関連分野の学士号または経験
- \*日本語と英語の両方に堪能で、優れたコミュニケーションスキルを持つこと。
  \*食品業界での営業経験があることが望ましい。
  \*チームを効果的にリードし、動機付ける能力。

- \*成功する販売戦略を開発および実行するための強力な分析スキル。
- \* 速いペースの国際的な環境で快適に働けること。

基本給 USD45,000-65,000 (DOE) + Incentive +インセンティブ+初年度保証ボーナス

勤務地 Seattle, WA

Company Description