



西谷商事株式会社

【大阪】 営業/既存顧客対応/年休125日/残業月10H程/英語力活かせる

ゆくゆくは企画開発にも挑戦可能！1928年創業のキッチン用品、部品の専門商社です

Job Information

Hiring Company

Nishitani Trading Co., Ltd

Job ID

1544723

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Nishi-ku

Train Description

Yotsubashi Line Station

Salary

2.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

9 : 00～17 : 30（実働7.5時間）※残業は月10時間程度です。

Holidays

<年間休日125日> 完全週休二日制（土日休み）祝日

Refreshed

June 24th, 2025 15:02

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

非鉄金属製品をメインに扱う専門商社である当社にて、キッチン用品やその部品などに関する営業活動をお任せします。国

内外の既存顧客から商品の要望を伺い、海外の仕入れ先と企画開発して商品をカタチにするところまで担当しながら、企画開発力と語学力を磨いていきましょう。

主な業務内容は以下の通りです。

- 国内の既存顧客へのルート営業
キッチンウェアメーカーや通販会社といった既存顧客を10社ほど担当し、ニーズを定期ヒアリング。「前購入したあの部品が欲しい」という要望であれば、そのまま受注へ。開発要望があれば用途や形状などを伺い、見積もりを作成します。受注後も、生産スケジュールの進捗管理や定期報告などで継続的にサポートしましょう。
- 国外仕入れ先との商品開発・交渉
中国・韓国・タイ・台湾といった仕入れ先との、英語での納期・価格交渉も担当。企画開発から行なう場合は「この部品の突起物の角度を少し変えたい」などの細かな仕様を調整しながら、ニーズ発生から受注まで3ヶ月～半年ほどかけて開発を進めます。
- その他
一部、国内メーカー製品の代理店営業もお任せします。

配属部署：

あなたと同じ、キッチン用品に関する営業を担当している先輩は4名。うち1名が女性です。
年齢層が30～40代中心だからか、組織は落ち着いたおだやかな雰囲気。新卒入社はもちろん、あなたと同じ中途入社者の先輩も活躍しています。

募集背景：

現在の「住友金属鉱山株式会社」の指定問屋として、1928年に創業した当社。金属原材料、特殊金属、ハイブリッド製品、化成品といった非鉄金属をはじめとした専門商社として、取り扱い製品の幅を広げながら順調に事業を拡大してきました。

近年は生活用品メーカーと取引し、キッチン商品や雑貨の国内外展開にも注力。在宅時間増加の影響もあり、キッチン用品の部品や材料などの需要が増加しているため、営業担当を増員します。当社の次世代を担うメンバーとして、じっくり育てていくための採用です。

◎語学力も企画開発力も、入社後に学べます！

入社後の2日間で、会社や事業についてご説明します。3日目からは先輩によるOJT。顧客や仕入れ先との商談に同席しながら、営業の役割や提案方法などを学んでください。入社後1年ほどは教育期間ですので、会社補助を受けてスクールに通いながら語学力も身につけていきましょう。

◎既存の顧客との信頼関係を深めていく営業スタイルです！

既存顧客からの引き合いが多く、グループでの予算目標はありますが個人ノルマもないため、じっくり顧客と向き合えます。

雇用形態：正社員（試用期間6ヶ月）

※試用期間中も、待遇や条件は変わりません。

勤務地：本社／大阪府大阪市西区南堀江1-10-11

・大阪メトロ四つ橋線「四ツ橋駅」より徒歩5分

※基本は出社ですが、感染症の状況によっては一部リモートワークも導入します。

給与：月給21万5000円以上＋賞与年2回（昨年度3.5ヶ月分）

◎別途、全額支給の残業代や交通費、各種手当などを支給します！

休日休暇：

<年間休日125日>

完全週休二日制（土日休み）

祝日

年末年始休暇（6日）

夏季休暇（3日）

産休・育休（取得、復帰実績あり）

有給休暇

介護休暇

慶弔休暇

◎有休を取りやすいのも当社の特徴。先輩社員たちも、気軽に取得しています。

福利厚生・待遇：

昇給年1回（1月）

賞与年2回（6月、12月／昨年度実績3.5ヶ月分）

社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）

退職金あり

オフィス禁煙

海外出張あり

語学習得支援（スクールの受講費用補助）

<各種手当>

交通費（全額支給）

時間外手当（全額支給）

出張手当

役職手当

家族手当（配偶者：1万1000円、第一子：3500円、第二子：3000円、第三子：2500円／月）

住宅手当（8000円～1万8000円／月）

現在、国外仕入れ先とのやり取りは電話や原則オンラインですが、出張は月1～2回、3日～1週間程度の海外出張をお願いする可能性があります。ぜひ積極的に挑戦してください！

Required Skills

応募資格：

■大卒以上

■普通自動車免許（AT限定可）

■法人営業としての実務経験（年数・商材不問）

└営業経験が浅い方も歓迎。入社後1年ほどの教育期間をご用意しています。

■語学力：日本語ネイティブ、英語ビジネスレベル以上

└英語での海外企業との交渉も発生します。

語学スクールの授業料補助など、会社としても社員の語学スキル向上を支援しています。やり取りは英語中心ですが、仕入れ先は中国語圏の企業が多いため、中国語スキルをお持ちの方も歓迎いたします。

Company Description