



韓国系ヘルスケアサービス企業の日本法人設立につき、営業部門の責任者（マネージャー）を募集！

Job Information

Recruiter

Global Initiative Corporation

Job ID

1544653

Industry

Other (Medical, Pharmaceutical)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Ginza Line, Tameike Sanno Station

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

40時間 / 週

Holidays

週休2日、有給休暇、他

Refreshed

October 17th, 2025 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

◆業務内容

医療機器とモバイルアプリを組み合わせた革新的ヘルスケアサービスを展開していくにあたり、営業部門の責任者として

チームを率い、売上の拡大を目指していただきます。

- ・ 営業戦略の立案および実行
 - ・ 顧客の新規開拓
 - ・ 既存顧客へのサービス拡大に向けた長期的良好関係の構築
 - ・ 営業チームのマネジメント
 - ・ 市場調査、競合分析に基づいたサービスの改善提案
 - ・ 他部門と連携したサービス開発
 - ・ その他、営業部門の責任者としての全業務
- ◆ 求める人物像
- ・ 常に新しい知識を吸収し、変化に柔軟に対応できる方
 - ・ チームをまとめ、メンバーの成長を促すことができるリーダーシップをお持ちの方
 - ・ 困難な状況でもポジティブに対応できる方
 - ・ 目標達成に向けて粘り強く取り組める方
 - ・ ヘルスケアサービスの普及に情熱を注げる方

Required Skills

- ◆ 必須条件
- ・ 医療機器またはヘルスケア関連サービスにおける法人営業経験
 - ・ 営業部門を率いた経験
- ◆ 歓迎条件
- ・ 医療機器またはヘルスケア関連業界での仕事経験
-
- ・ SaaS型サービス、またはモバイルアプリ関連サービスの営業経験
 - ・ 糖尿病領域に関する知識
 - ・ 韓国での留学や生活・仕事経験あり、韓国の文化やビジネス習慣に理解のある方
 - ・ 韓国語もしくは英語でのビジネスコミュニケーション能力

Company Description