



【スタートアップ!】産業用リチウムイオン蓄電池システムの営業部長/年収600万~ 1200万円

【営業部長】産業用蓄電池システムのメーカーとして、日本の再生エネルギー業界に貢献

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1544227

Industry

Petrochemical, Energy

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

6 million yen ~ 12 million yen

Hourly Rate

年収600万円 ~ 1200万円 月給50万~80万円

Work Hours

就業時間9:00~18:00 休憩時間1:00

Holidays

完全週休2日制(土・日)祝日 年末年始

Refreshed

November 28th, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Chinese (Mandarin) - Daily Conversation

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

(1)営業部部長

営業チームのトップとして営業部門全体の管理

(2)法人向けの蓄電池システムの営業・系統用蓄電所の販売

①マネジメント

営業チームのトップとして営業部門全体の管理

②法人向けの蓄電池システムの営業・系統用蓄電所の販売

※自分の役割を全うしながら、組織のコアメンバーとして活躍できるチャンスも多彩です。

いいアイディアは積極的に形にしていくオープンな社風なので、成長する組織を引っ張っていくやりがいや達成感を得られ るでしょ

う。

※お客様が抱える課題を解決するために、最適な"答え"を導き出すことが必要です。

そのため、商品・サービスの知識を把握する必要があり、前向きに学ぶ姿勢が求められます。

選考プロセス

書類選考 ⇒ 面接 (WEB面接/面談) ⇒ 内定 ⇒ 入社 急募につき、選考スピードは早いです!

Required Skills

【必須】

- ・営業部門のマネジメント経験3年以上
- ・営業歴5年以上
- ・中国語を話せる方
- ・日本語:流暢(N1レベル)以上
- ・英語レベル:読み書きが支障がないレベル
- ・Excel、Word、PowerPointなどの利用が可能な方

【歓迎】

・再生エネルギー業界経験ある方

Company Description