



【スタートアップ！】産業用リチウムイオン蓄電池システムの営業部長／年収600万～1200万円

【営業部長】産業用蓄電池システムのメーカーとして、日本の再生エネルギー業界に貢献

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1544227

Industry

Petrochemical, Energy

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

6 million yen ~ 12 million yen

Hourly Rate

年収600万円～1200万円 月給50万～80万円

Work Hours

就業時間9:00～18:00 休憩時間1:00

Holidays

完全週休2日制（土・日）祝日 年末年始

Refreshed

February 20th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Chinese (Mandarin) - Daily Conversation

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

(1) 営業部部長

営業チームのトップとして営業部門全体の管理
(2) 法人向けの蓄電池システムの営業・系統用蓄電所の販売

①マネジメント

営業チームのトップとして営業部門全体の管理

②法人向けの蓄電池システムの営業・系統用蓄電所の販売

*自分の役割を全うしながら、組織のコアメンバーとして活躍できるチャンスも多彩です。

いいアイディアは積極的に形にしていくオープンな社風なので、成長する組織を引っ張っていくやりがいや達成感を得られるでしょう。

*お客様が抱える課題を解決するために、最適な“答え”を導き出すことが必要です。

そのため、商品・サービスの知識を把握する必要があり、前向きに学ぶ姿勢が求められます。

選考プロセス

書類選考 ⇒ 面接（WEB面接/面談） ⇒ 内定 ⇒ 入社

急募につき、選考スピードは早いです！

Required Skills

【必須】

- ・営業部門のマネジメント経験3年以上
- ・営業歴5年以上
- ・中国語を話せる方
- ・日本語：流暢（N1レベル）以上
- ・英語レベル：読み書きが支障がないレベル
- ・Excel、Word、PowerPointなどの利用が可能な方

【歓迎】

- ・再生エネルギー業界経験ある方

Company Description