



## Philanthropic Advisor / フィランソロピーアドバイザー

国際的な環境です。服装自由。住宅手当あり。

### Job Information

**Hiring Company**

Okinawa Institute of Science and Technology Graduate University

**Subsidiary**

沖縄科学技術大学院大学

**Job ID**

1544178

**Industry**

Other (Education)

**Company Type**

Large Company (more than 300 employees)

**Non-Japanese Ratio**

Majority Non-Japanese

**Job Type**

Contract

**Location**

Okinawa Prefecture, Kunigami-gun Onnason

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Work Hours**

所定労働時間：9:00 - 17:30 フレックス制（コアタイム10:00-15:00）実働7.5時間×月間労働日数

**Holidays**

年次有給休暇、夏季休暇、傷病休暇、年末年始休暇、慶弔休暇、産休/育休完備など

**Refreshed**

July 30th, 2025 00:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 6 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent (Amount Used: English usage about 75%)

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

The Okinawa Institute of Science and Technology (OIST) is seeking an enthusiastic and experienced fundraising

professional to support the activities of the Advancement Division. Working under the guidance of the Vice President for Advancement, this role provides critical philanthropic support and helps build and maintain strong relationships with donors. The ideal candidate will be mission-driven, people-centric, proactive, and comfortable working in a bilingual, multicultural environment.

#### Advancement Division:

The Advancement Division at OIST is responsible for building philanthropic partnerships that advance the university's mission of scientific excellence and innovation. The team engages individuals, corporations, and foundations in Japan and around the world, securing critical support for research, education, community outreach, and institutional priorities. By fostering strong relationships with donors and aligning philanthropic interests with OIST's strategic goals, the division plays a key role in expanding the university's global impact and financial sustainability.

#### Responsibilities:

1. Under the direction of the Vice President for Advancement, the Philanthropic Advisor is responsible for identifying, cultivating, and securing philanthropic gifts from individuals, organizations, private foundations, and businesses/corporations in support of OIST.
2. Visiting, calling, sending letters, and building relationships with donors and prospective donors, including qualification visits.
3. Develop and manage a portfolio of prospects covering key strategic markets within Japan, defined by geography, specific business and industry, as well as philanthropic culture, which should potentially provide opportunities for the University to build and advance philanthropic relationships.
4. Craft and execute strategic donor cultivation and solicitation plans.
5. Lead prospect research focusing on the identified key markets as mentioned above.
6. Build and maintain strong relationships with prospects, donors, and internal partners.
7. Develop and maintain database of constituents to support long-term need of institutional development operations.
8. Branding and improve the donation website.
9. Several domestic business trip per year.
10. The role may involve a hybrid arrangement, with time split between Okinawa and Tokyo offices.

沖縄科学技術大学院大学（OIST）では、アドバンスメントディビジョンの活動を支援する熱意と経験を兼ね備えた資金調達のプロフェッショナルを募集しています。本ポジションはアドバンスメント担当副学長の指導のもと、大学への寄付支援において重要な役割を果たし、寄付者との強固な関係構築および維持を担います。理想的な候補者は、OISTの使命に共感し、人との関わりを大切に、主体的に行動でき、バイリンガルかつ多文化的な環境での業務に柔軟に対応できる方です。

#### アドバンスメントディビジョン:

アドバンスメントディビジョンは、卓越した科学研究とイノベーションという大学の使命を推進するためのフィランソロピック・パートナーシップ（寄付を通じた協力関係）を構築する役割を担っています。チームは、日本国内および世界各国の個人、企業、財団と連携し、研究、教育、地域貢献、大学の重点課題に対する重要な支援を確保しています。寄付者との強固な関係を築き、その関心をOISTの戦略的目標と結びつけることで、アドバンスメントディビジョンは大学のグローバルな影響力と財政的持続可能性の拡大において重要な役割を果たしています。

#### 職務内容：

1. アドバンスメント担当副学長の指示の下、フィランソロピーアドバイザーは、OISTを支援するために、個人・団体・民間財団・企業または法人からの寄付を発掘、開拓、確保する責務を担う。
2. 訪問、電話、手紙の送付を行い、寄付者や寄付希望者との関係を構築する。
3. 地理的、特定のビジネスや産業、フィランソロピー文化によって定義される日本国内の主要な戦略的市場を網羅する見込み客のポートフォリオを作成し、管理する。
4. 戦略的な寄付者開拓・勧誘計画を立案・実行する。
5. 上記の特定された主要市場に焦点を当てた見込み客調査を主導する。
6. 見込み客、寄付者、社内パートナーとの強い関係を築き、維持する。
7. 組織開発業務の長期的なニーズをサポートするために、寄付者のデータベースを開発し、維持する。
8. 寄付サイトのブランディングと改善を行う。
9. 年に数回の国内出張がある。
10. 沖縄と東京の事務所を歩き、ハイブリッド勤務の可能性がある。

#### Required Skills

##### (Required)

1. 7+ years experience in fundraising, preferably in higher education, or advanced knowledge of sales and marketing
2. Excellent interpersonal skills and a commitment to collaboration
3. Energy, self-motivation, flexibility, and adaptability
4. Native level of Japanese, fluency in English

##### (必須)

1. 高等教育機関における資金調達の実務経験を7年以上有すること、または、営業・マーケティングに関する高度な知識を有すること
2. 卓越した対人スキルと、チームワークに意欲的であること
3. エネルギーにあふれ、自発的で、柔軟性と適応力があること
4. 日本語がネイティブレベルであり、英語が流暢であること

Company Description