



【日系老舗高精度樹脂加工メーカー】提案営業

顧客とともに課題を形にする、ものづくりの最前線に立てる提案型営業です。

Job Information

Recruiter

[Interesse International Japan Inc.](#)

Hiring Company

iii career (Interesse International Japan)

Job ID

1544162

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Refreshed

April 15th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務概要：

製品の対法人向け営業活動(新規、ルート拡大)営業いずれも含む

■業務内容詳細：

製造業の研究開発、設計担当者へアポイントを取り、製品を提案します。

製造業全業界がターゲット、また定価のない製品を扱うため自由度が高いです。

ほぼすべて自社生産のため、社内外を巻き込む調整・進行役となってまいります。

■顧客：

半導体や医療機器、自動車、宇宙産業など樹脂を使用する全業界

■組織構成：

営業22名の組織の一員となっていただきます

拠点に応じて営業2名～6名の拠点です。

■業務の魅力：

切削加工・3Dプリントの最前線で、お客様と一緒にモノづくりを推進する“伴走型セールス”への成長を期待しています。

業界トップランナーゆえに、各方面から発注が拡大しています。

半導体・医療機器・宇宙産業など将来性のある市場がほとんどであるため、市場の拡大に合わせて会社、社員全員が成長できる環境です。

Required Skills

<応募資格/応募条件>

■必須条件：

- ・コミュニケーション能力
- ・営業(分野問わず)経験あれば尚良し
- ・積極性、マルチタスクを得意とする方優先
- ・35歳未満（将来の中核人材として長期的なキャリア形成を前提とした若手育成枠での募集となるため）
- ・転勤が可能である人（※入社後1年間は滋賀県で研修：その期間の住宅は会社より支給）

■歓迎条件：

- ・理工系・デザイン系専攻、または高専／専修学校での製図・加工実習経験
- ・接客・アルバイトで「顧客対応」を経験（成果や工夫を語れるとなお良し）
- ・部活・サークル・チームプロジェクトなどでリーダー or 調整役 の経験
- ・挑戦→失敗→改善のサイクルを ポジティブに語れる人

Company Description