



## 【インド求人！】日系電子部品メーカー×法人営業

会社の拡大を肌で感じながら将来の幹部候補として活躍できます！

### Job Information

**Recruiter**

RGF Select India Pvt. Ltd

**Hiring Company**

日系電子部品メーカー

**Job ID**

1544107

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Company Type**

Large Company (more than 300 employees)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

India

**Salary**

3.5 million yen ~ 5.5 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

**Salary Commission**

Commission included in indicated salary.

**Work Hours**

08:00-17:00

**Holidays**

土曜日、日曜日、インドの祝日、有給

**Refreshed**

January 7th, 2026 07:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

## Job Description

### 【おすすめポイント】

★バンガロールに拠点を置く日系電子部品メーカーでの営業ポジションの求人です！

★自動車、家電、医療、産業機器など、社会インフラを支える多様な業界の顧客と関わる中で、専門性の高い電子部品の営業経験を積み、グローバルに通用するキャリアを築ける環境です！

★インド法人はまだ設立から日が浅く、会社の拡大を肌で感じながら将来の幹部候補として活躍できます！

★勤務地は日本人に人気のバンガロール。過ごしやすい気候と生活インフラが整っており、初めてのインド勤務でも安心して生活ができます！

インド国内の日系およびローカル企業に対する営業活動を担当していただきます。

既存顧客のフォローアップを中心に、展示会出展やお問い合わせからの新規案件にも対応していただきます。

- ・ 既存顧客への定期訪問、製品提案、フォローアップ対応
- ・ 自社ホームページや展示会などを通じた新規問い合わせへの対応
- ・ 日本人顧客・現地顧客との商談、製品説明、価格・納期交渉
- ・ 日本本社および中国の設計開発部門との調整（技術的な問い合わせ対応を含む）
- ・ 月に1～2回程度のインド国内出張

---

## Required Skills

### ＜必須要件＞

- ・ 法人営業経験
- ・ 商談が支障なく行える英語力（ビジネスレベル目安）
- ・ インドまたは海外での留学・就業経験

### ＜歓迎要件＞

- ・ メーカーでの営業経験（特に電気・電子業界での経験があれば尚可）
- ・ インドへの渡航経験または現地での生活経験

---

## Company Description