

【優良化学素材メーカー】海外営業（欧州担当）(12366)

第二新卒〜経験者向け◎欧州顧客を中心にしたBtoBビジネスの営業経験がつめます！

Job Information

Recruiter
United World Inc

Job ID
1543904

Industry
Automobile and Parts

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4.5 million yen ~ 6 million yen

Holidays
休日：完全週休2日（土・日）、祝祭日 ／休暇 ：年末年始休暇、その他の休暇有

Refreshed
November 11th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level
Native Level

歓迎要件：英語力（TOEIC：800点以上）

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

〜会社概要〜

採用企業様は、多機能素材事業、ウエルネス事業、曲面印刷事業、飲食事業を展開されております。

今回、採用を検討されている多機能素材事業では、衝撃吸収、防振・制振、放熱、防水・防塵、オプティカルボンディング、感触などの特性を生かして、スポーツ、文具、カバン、腕時計、自動車、産業機器、エレクトロニクス製品、介護・福祉用品など、幅広く活用される「ゲル状素材」を開発・製造・販売されております。

〜仕事内容〜

・欧州顧客を中心にしたBtoBビジネスの営業業務
・BtoBビジネスに関わる若手メンバーのトレーニング及びサポート

Required Skills

【必須要件】
・B2Bの営業経験（３年以上）
・日本語力：N1

【歓迎要件】
・Ｂ２Ｂビジネスでの営業経験　※特に下記に関連する業界
（ディスプレイ、車載、化学品（ゴム、プラスチック）、金型部品、半導体）
・英語を用いてのビジネス経験　※理想：海外出向経験
・ドイツ語/中国語を用いてのビジネス経験
・日本企業の海外拠点での業務経験
・加工知識（打ち抜き加工、貼合加工）
・英語力（TOEIC：800点以上）

【求められる人物像】
・未開拓市場である欧州のビジネスを新たに開拓出来る自主性のある方
・フットワークが軽く、指示待ちでは無く、自主的に行動し判断できる方
・なれない業界でも、アグレッシブに活動し貪欲に知識を吸収するタイプの方
・日本企業特有のホウレンソウ、スケジュール管理がしっかりできる方
・社内外問わず、人脈形成がしっかりできる方

Company Description