



PR/159116 | Sales Engineering Manager for Japanese Speaker

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Malaysia

Job ID

1543461

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Malaysia

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

June 17th, 2025 13:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

マレーシアのパナン島に位置し、最先端で高性能な自動搬送装置（AMHS）を開発する業界のイノベーター。チームを率いる経験豊富な技術営業マネージャーを募集しています。

各部門と協力し、チームを率いて、産業オートメーションの未来を形作る高品質なソリューションを顧客に提供します。

【業務内容】

- セールスプランニング：会社の目標に沿った販売戦略を策定、実行し、収益拡大と市場拡大を推進する。
- ハイレベルな顧客との関係構築：既存顧客との強固な関係を構築・維持しながら、新たなビジネスチャンスを見出す。技術的な話し合いや問い合わせの主要な窓口として、顧客のニーズに的確に対応する。
- クロスファンクショナル・コラボレーション：エンジニアリングチームと密接に連携し、顧客の要求に合致ソリューションを提供する。技術要件を理解し、革新的なソリューションを開発する。
- チームマネジメント：セールスエンジニアへの指導、サポート、メンターシップを提供し、顧客エンゲージメントとセールスの成功を促進します。
- セールスパフォーマンスのモニタリング：販売指標を追跡し、改善レポートを作成する。
- 必要に応じて国内外の出張があります。

【応募要件】

- 学歴：エンジニアリングまたは関連分野の学士号
- 職種：8～10年の技術営業の経験（半導体製造業界、SolidWorks、AutoCAD、Draftsight、その他CADソフトの使用経験があれば望ましい）
- 言語：日本語、英語
- チームを率いるリーダーシップとメンターシップ

Company Description