



【海外営業・海外出張あり】有名文房具メーカーでの海外セールス／年収450万～650万円@大阪

ビジネスレベルの英語力を活かす！海外営業！1年の半分ほどは海外！

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1542933

Industry

Daily Necessities, Cosmetics

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Chuo-ku

Salary

4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Hourly Rate

年収450万円～650万円 月給 277,400～340,000 賞与あり 年3回

Work Hours

8:40～17:25 休憩時間：45分 在宅OK(※在宅勤務は入社1年を経過後に利用可能。)

Holidays

原則週休二日制 祝日、ゴールデンウィーク、夏季、年末年始など、合わせて年間休日 123日 入社半年後より有休休暇取得可(10日)

Refreshed

February 4th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

海外の子会社・代理店に向けた営業・販売戦略のサポートなどを行っていただきます。具体的には、海外の代理店とコミュ

ニケーションを取っていただきつつ、文房具や画材の販売戦略の策定・実施をサポートしていただきます。予算管理や営業活動の支援に加え、定例会議の運営やOEM顧客対応など、幅広い業務をご担当いただけます。

【販売エリア】日本を除く全世界です。

- ◆約70か国（ベトナム除くアジア、オセアニア、中近東、アフリカ、中南米）
- ◆子会社4社への営業（北米・欧州・中国・ベトナム）

【業務内容】

- ・海外市場での新規顧客開拓および既存顧客対応
- ・海外代理店・パートナーとの関係構築・管理
- ・海外出張や現地商談の実施
- ・海外向けマーケティング活動の企画・実行
- ・契約交渉・価格設定・貿易実務（輸出入手続きなど）

◆年に5,6回程、最長1回/2週間ほどの海外出張がございます。

(主な出張先:ベトナムや中国等のアジア圏、米国など)

◆海外の決まった担当者とのやり取りがメインですので、信頼関係を築きながらコミュニケーションが取りやすい環境です。ツールは、メールのほか、電話やオンライン会議も多くあります。

◆ご入社いただいたからは、先輩社員と一緒に海外出張へ行きOJTで現場の業務について学ぶことが出来るため、早い段階から海外営業の実務を行えること、ご経験をすぐに活かせることで成長スピードを実感できる部署です。英語だけではなく、中国語や韓国語を使ってオンラインで面談することもあるため、語学力を活かしてお仕事できることも 当社の魅力の一つです。

Required Skills

【必須条件】

- ・3年以上の法人営業又は海外営業経験をお持ちの方（業種問わず）
- ・ビジネスレベル以上の英語力（TOEIC 800以上目安）
- ・日本語：流暢（N1）以上

【歓迎条件】

- ・消費財や日用品を取り扱った営業経験のある方

【求める人物像】

- ・コミュニケーション能力と調整力を発揮できる方

Company Description