CareerCross by JAC Recruitment

オーディオセールスマネージャー【新設ポジション】

アクシスコミュニケーションズ株式会社での募集です。 リテール営業のご経験のある...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
アクシスコミュニケーションズ株式会社

Job ID
1542797

Industry
Hardware

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:00 〜 17:30

Holidays
【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】週休二日制 年末年始 土日祝日　慶弔休暇 加算有給休暇あり

Refreshed
May 28th, 2025 15:05

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2296356】
オーディオシステムおよびソリューションの売上を増加させるための販売戦略を推進する責任を担っています。
既存の営業組織と連携し、マーケティングチームやAPAC BDチームと協力しながら、
様々なビジネス開発活動を通じて、既存のエンドカスタマー、インテグレーター、ディストリビューター、コンサルタントとの接点を構築。
日本におけるオーディオシステムの販売を加速させるための市場投入計画を策定し、実行する。

主要ディストリビューターとの関係構築。
APACおよびグローバルオーディオシステムチームと協力し、ベストプラクティスを開発し、知識を社内に伝達する。
主要な業界イベント、会議、見本市、会議、団体を特定し、参加する。
オーディオシステム全体の売上および主要プロジェクトに関する正確な予測を提供する
当社のオーディオシステム事業全体を発展させるため、他チームと協力するチームプレーヤーとなる
主要イベント、トレーニング、戦略でビジネスを発展させるため、適宜出張する。

Required Skills

IP、ビジネスアプリケーション、その他のITインフラ関連技術に関する深い知識があれば尚可。
電子工学またはITの学士号またはそれに相当する学位
営業主導のポジションまたは事業開発職で3 5年
日本におけるIPオーディオシステムの販売に関する能力および経験があれば尚可
IPオーディオに関する技術的背景があれば尚可

Company Description

事業内容 ネットワークカメラ及びシステムソリューション、その他ネットワーク周辺機器サーバの販売・サポート 自社製品、製品技術の教育、研修